

ХИМИЯ

2017

23–26 октября

12+

20-я международная выставка
химической промышленности и науки

ЭКСПОЦЕНТР
МОСКВА

ХИМ
КУРЬЕР
www.chem-courier.ru

ЕМКОСТЬ РЫНКА РОССИЙСКОГО СТИРОЛА ВЫРАСТЕТ

Увеличение объемов потребления произошло за счет роста выпуска бутадиен-стирольных каучуков и стирол-акриловых дисперсий.

6

ПОТРЕБЛЕНИЕ ИМПОРТНОГО ПНД ВЫРОСЛО

Благодаря значительному увеличению потребления российский рынок ПНД расширился.

8

ЗА ПЯТЬ ЛЕТ ПОТРЕБЛЕНИЕ АММОФОСА ВЫРОСЛО НА 44%

Российские производители нарастили поставки аммофоса на внутренний рынок, не сокращая экспорт МАФ и ДАФ.

10

РЫНОК ДЕКОРАТИВНЫХ ЛКМ: СЕЗОН НАЧАЛСЯ ГДЕ-ТО В СЕРЕДИНЕ ЛЕТА...

Сезон 2017 года внес свои коррективы в устоявшиеся правила.

12

ПРИВЕТСТВИЕ УЧАСТНИКАМ И ГОСТЯМ 20-Й МЕЖДУНАРОДНОЙ ВЫСТАВКИ ХИМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ И НАУКИ «ХИМИЯ-2017»



Уважаемые дамы и господа!

Выставка «Химия» – масштабный выставочно-конгрессный проект более чем с полувековой историей. В этом году «Химия» проводится в 20-й раз и охватывает не только все области химического комплекса, но и другие инновационные направления современного производства. Специалисты многих отраслей посещают выставку, чтобы ознакомиться с новинками ведущих отечественных и зарубежных предприятий.

Экспозиция этого года включает в себя крупные специализированные тематические разделы: химического машиностроения «Химмаш. Насосы», материалов, аналитического и лабораторного оборудования «Хим-Лаб-Аналит», промышленных биотехнологий, водоочистки и водоподготовки, технологий и оборудования для экологически чистых химических процессов «Зеленая химия», «Индустрию пластмасс», оборудования, материалов и технологий противокоррозионной защиты «КОРРУС».

Появились новые разделы – «Нефтегазохимия», «Инновации и современные материалы».

Важная отдельная тема выставки – растущая роль в химической отрасли малого бизнеса. Впервые на «Химии-2017» особое место занимают малые инновационные компании в рамках специализированной экспозиции StartupChemzone. Они получили уникальную возможность не только продемонстрировать свои разработки, но также наладить контакты с инвесторами и крупнейшими игроками рынка.

Кроме того, «Химия-2017» – это традиционно эффективная дискуссионная площадка. Насыщенная деловая программа по 14 важнейшим тематическим направлениям посвящена развитию и запросам отрасли. В ее повестку включены новые темы, которые не обсуждались на предыдущих встречах. К примеру, актуальная проблематика умного производства и цифровых технологий будет рассмотрена на форсайт-сессии «Технологии «Индустрии 4.0» в химической промышленности».

Желаю участникам и гостям выставки «Химия-2017» живой интересной работы, новых проектов, плодотворных деловых контактов и большой коммерческой отдачи!

Сергей Беднов,
Генеральный директор АО «Экспоцентр»

ПРОГРАММА ДЕЛОВЫХ МЕРОПРИЯТИЙ ВЫСТАВКИ «ХИМИЯ-2017»

23 ОКТЯБРЯ 2017

12:00 **ЦЕРЕМОНИЯ ОФИЦИАЛЬНОГО ОТКРЫТИЯ ВЫСТАВКИ «ХИМИЯ-2017»**
Галерея между павильонами №2 и №8

10:30-12:00 **ДЕЛОВЫЕ СЕССИИ**
Организатор: АО «Экспоцентр»

Тематика:

- Развитие танк-контейнерного бизнеса в России: вчера, сегодня, завтра
- Стратегии соответствия требованиям регламента REACH для производителей из СНГ после крайнего срока регистрации. Что нас ожидает после 31 мая 2018 года?
- Перспективные рынки импортозамещения и экспорта в химической промышленности
- Инвестиционный потенциал города Череповца

Павильон №2, зал 3, конференц-зал (территория выставки)

13:30-16:00 **В МОСКОВСКИЙ МЕЖДУНАРОДНЫЙ ХИМИЧЕСКИЙ ФОРУМ**

Организаторы: Российский Союз химиков, АО «Экспоцентр»
ПЛЕНАРНАЯ СЕССИЯ «ГОСУДАРСТВЕННЫЕ ПРИОРИТЕТЫ РАЗВИТИЯ ХИМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ РОССИИ»

Модератор: Иванов Виктор Петрович, Президент Российского Союза химиков
Цыб Сергей Анатольевич, заместитель Министра промышленности и торговли России / «Государственные приоритеты развития химической промышленности России»

Молодцов Кирилл Валентинович, заместитель Министра энергетики России / предварительная тема — «Сырьевое обеспечение и основные направления развития нефтегазохимии»

Черепов Виктор Михайлович, исполнительный вице-президент РСПП, член Общественной палаты РФ

Фрадков Петр Михайлович, генеральный директор Российского Экспортного Центра (ождается подтверждение)

Скобелев Дмитрий Олегович, руководитель Бюро НДТ / Тема уточняется

Осипов Дмитрий Васильевич, генеральный директор «Уралкалий» / предварительная тема — «Влияние мер господдержки на инвестиционные проекты»

Кукушкин Игорь Григорьевич, вице-президент Российского Союза химиков / «Сравнительный анализ показателей экологической и промышленной безопасности российской химической промышленности с ведущими странами мира»

Орлова Юлия Витальевна, партнер Департамента консультирования по налогообложению и праву компании «Делойт», СНГ / «Обзор аналитического исследования «Делойт» о ключевых направлениях, тенденциях и перспективах развития химического сектора в России в 2017 году на основе опроса топ-менеджеров крупных и средних предприятий отрасли»

Павильон №8, зал 2, конференц-зал (территория выставки)

10:30-12:00 **КОМИССИЯ РСПП ПО ПРОИЗВОДСТВУ И РЫНКУ МИНЕРАЛЬНЫХ УДОБРЕНИЙ**

Председатель комиссии Мазепин Дмитрий Аркадьевич

Конгресс-центр, зал «Стеклоканный купол», 3 этаж

14:30-18:00 **СЕКЦИЯ: «МАЛЫЙ И СРЕДНИЙ БИЗНЕС»**
БИЗНЕС-СЕССИЯ «ГОРИЗОНТАЛЬНЫЙ ОБМЕН ОПЫТОМ КАК ПОИСК МАКСИМАЛЬНО ЭФФЕКТИВНОГО РЕШЕНИЯ БИЗНЕС-ЗАДАЧИ»

Организаторы: ГБУ «Малый бизнес Москвы», АО «Экспоцентр»

Актуальные бизнес-кейсы для представителей малого и среднего бизнеса.

Павильон №2, зал семинаров 3, 1 этаж

14:00-17:30 **КОНФЕРЕНЦИЯ «ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ ХИМИЧЕСКОЙ И НЕФТЕХИМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ. ПУТИ. ВОЗМОЖНОСТИ. ПЕРСПЕКТИВЫ»**
ПРЕМИА «ПУТЬ ИННОВАЦИЙ»

Организаторы: Центр развития коммуникаций ТЭК, АО «Экспоцентр»

Павильон №8, зал фуршетов, 1 этаж

15:00-18:00 **КРУГЛЫЙ СТОЛ «ОБЕСПЕЧЕНИЕ ХИМИЧЕСКИМ СЫРЬЕМ И ПОЛИМЕРНОЙ УПАКОВКОЙ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ ПАРФЮМЕРНО-КОСМЕТИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ»**

Организаторы: Минпромторг России, АО «Экспоцентр»

Конгресс-центр, зал «Стеклоканный купол», 3 этаж

10:00-16:00 **КОНФЕРЕНЦИЯ В РАМКАХ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННОГО РАЗДЕЛА ВЫСТАВКИ CORRUS «НОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ЗАЩИТЫ ОТ КОРРОЗИИ В ПРОМЫШЛЕННОСТИ»**

Организаторы: Dechema (Немецкое общество химической инженерии и биотехнологии), РГУ нефти и газа им. И.М. Губкина, АО «Экспоцентр»

Павильон №2, зал семинаров №4, 1 этаж

15:00-17:00 **СЕМИНАР: «СОВРЕМЕННЫЕ РЕШЕНИЯ ДЛЯ ХИМИЧЕСКОГО СИНТЕЗА В УСЛОВИЯХ R&D ЛАБОРАТОРИИ И ПРОИЗВОДСТВА»**

Организаторы: ГК «Фармконтракт» (Москва), АО «Экспоцентр»

Павильон №2, зал 3, конференц-зал (территория выставки)

12:30-17:00 **ЗОНА ПРЕЗЕНТАЦИЙ УЧАСТНИКОВ ВЫСТАВКИ «ХИМИЯ-2017»**

Организатор: АО «Экспоцентр»

Павильон №8, зал 1, конференц-зал (территория выставки)

ИЗДАТЕЛЬ ОФИЦИАЛЬНОЙ ГАЗЕТЫ ВЫСТАВКИ ИА «ХИМ-КУРЬЕР»

тел.: +7 (499) 346 03 42, +38 (056) 370 12 04 e-mail: sales@chem-courier.ru

www.chem-courier.ru



ПРОГРАММА ДЕЛОВЫХ МЕРОПРИЯТИЙ ВЫСТАВКИ «ХИМИЯ-2017» (продолжение)

12:30-13:00 **ПРИБОРНЫЕ КОМПЛЕКСЫ КЛАССА «ИНДУСТРИЯ 4.0»**

Развин Илья, руководитель проекта «ORAS», Александр Половников, исполнительный директор НПО «Феррит»

13:00-13:30 **ИЗМЕРЕНИЕ СПЕКТРОВ ФЛУОРЕСЦИРУЮЩИХ МНОГОКОМПОНЕНТНЫХ ВЕЩЕСТВ**

Смирнов Петр Евгеньевич, генеральный конструктор — заместитель президента ООО «ИТТ»

13:30-14:00 **АВТОМАТИЗАЦИЯ ПРОБОПОДГОТОВКИ – ЗАЛОГ КАЧЕСТВЕННОГО СПЕКТРАЛЬНОГО И ХРОМАТОГРАФИЧЕСКОГО АНАЛИЗА**

Бриттал Дмитрий Игоревич, ДИАЭМ

14:00-14:30 **ЧИСТОЕ РАБОЧЕЕ МЕСТО (ЧРМ) ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ПРОБОПОДГОТОВКИ К СЛЕДОВОМУ СПЕКТРАЛЬНОМУ АНАЛИЗУ**

Коркина Дарья Александровна, зам. начальника аккредитованной аналитической лаборатории ГК «АНАЛИТ»

14:30-15:00 **НОВЕЙШИЕ ГАЗОХРОМАТОГРАФИЧЕСКИЕ ДЕТЕКТОРЫ ДЛЯ АНАЛИЗА ГАЗОВ В ПРОМЫШЛЕННОСТИ**

Mr. Simon Yann, руководитель отдела продаж (Европа) APIX Analytics

15:00-15:30 **СОВРЕМЕННЫЕ ПОДХОДЫ К РАЗРАБОТКЕ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ ПРОЦЕССОВ И ОБОРУДОВАНИЯ В ХИМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ**

Лебедев Артем Евгеньевич, научный сотрудник ООО «МИП «Новые решения»

15:30-16:00 **УПРАВЛЕНИЕ БИОХИМИЧЕСКИМИ СИСТЕМАМИ ПОСРЕДСТВОМ МАГНИТНЫХ НАНОЧАСТИЦ И ПЕРЕМЕННОГО МАГНИТНОГО ПОЛЯ**

Шулкинов Алексей Васильевич, генеральный директор ООО «Наноматериалы»

16:00-16:30 **ИНСТРУМЕНТАЛЬНЫЕ РЕШЕНИЯ ДЛЯ ТЕСТИРОВАНИЯ МАТЕРИАЛОВ С ПОМОЩЬЮ ЭЛЕКТРОХИМИЧЕСКИХ ПРИБОРОВ И УСТРОЙСТВ. ОБОРУДОВАНИЕ ФИРМ НТФ «ВОЛЬТА» И МЕТРОНМ AUTOLAB (НИДЕРЛАНДЫ).**

Жужельский Дмитрий Викторович, к.х.н., заведующий лабораторией электрохимических методов исследований ООО «НТФ «Вольта»

16:30-17:00 **СОВРЕМЕННОЕ ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ ХИМИЧЕСКОГО СИНТЕЗА**

Шабалдина Мария, менеджер отдела реакторного оборудования компании «МИЛЛАБ»

24 ОКТЯБРЯ 2017

10.00-15.00 **ФОРСАЙТ-СЕССИЯ «ТЕХНОЛОГИИ «ИНДУСТРИИ 4.0» ДЛЯ ХИМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ»**

Организатор: АО «Экспоцентр»

При содействии Департамента химико-технологического и лесопромышленного комплекса Минпромторга России, Научно-исследовательского института технико-экономических исследований в химическом комплексе, Ассоциации служб КИПиА предприятий химических отраслей промышленности.

Павильон №8, конференц-зал, 1-й этаж

Обсуждаемые вопросы:

1 блок: «Индустрия 4.0» – настоящее и вектор развития»

- Обзор состояния и перспектив развития рынка цифровых технологий класса «Индустрия 4.0» и создания цифрового предприятия;
- Опыт внедрения цифровых технологий класса «Индустрия 4.0»;
- Потребности и перспективы российских химических и нефтехимических предприятий.

2 блок: «Будущее – технологический аспект»

- Разработка АСУТП и КИП нового поколения (архитектура, технические средства, методы программирования), трансформации метрологии, применение облачных технологий;
- Научные исследования в области математических методов моделирования (цифровые двойники предприятий) и «цифровизации»;
- Обеспечение цифровой безопасности;
- Вопросы стандартизации и менеджмента качества предприятий в контексте развития программы «Индустрия 4.0».

3 блок: «Будущее – управленческий аспект»

- Разработка стратегии реализации концепции «Индустрия 4.0.» на предприятии и управление проектами в рамках новой стратегии;
- Управление знаниями на промышленном предприятии;
- Трансформация программ обучения под новые задачи цифровой трансформации компании.

Павильон №8, конференц-зал, 1 этаж

15:00-17:00 **КОНСУЛЬТАЦИОННАЯ СЕССИЯ «РОССИЙСКИЙ ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР: ОБ ИНСТРУМЕНТАХ ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТА ПРОДУКЦИИ ХИМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ»**

Организаторы: Торгово-промышленная палата Российской Федерации, АО «Экспоцентр», АО «Российский экспортный центр».

Павильон №8, зал фуршетов, 1 этаж

10:30-13:00 **V МОСКОВСКИЙ МЕЖДУНАРОДНЫЙ ХИМИЧЕСКИЙ ФОРУМ**

Организаторы: Российский Союз химиков, АО «Экспоцентр»

КРУГЛЫЙ СТОЛ «РЕГУЛИРОВАНИЕ ОБРАЩЕНИЯ ХИМИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ В ГОСУДАРСТВАХ-УЧАСТНИКАХ СНГ»

Модератор: **Скобелев Дмитрий Олегович**, руководитель НП «Координационно-информационный центр»

Конгресс-центр, зал «Стеклоанный купол», 3 этаж

13:00-15:00 **ОТРАСЛЕВАЯ СТРАТЕГИЧЕСКАЯ СЕССИЯ «МОДЕРНИЗАЦИЯ ОТРАСЛИ МИНУДОБРЕНИЙ: ПЕРСПЕКТИВЫ НА ГЛОБАЛЬНОМ МИРОВОМ РЫНКЕ ДО 2030 ГОДА И СОЗДАНИЕ УСЛОВИЙ ДЛЯ РОСТА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ»**

Модератор: **Коняев Дмитрий Владимирович**, генеральный директор ОХК «Уралхим», заместитель Председателя Комиссии РСПП по минеральным удобрениям

Павильон №8, зал 2, конференц-зал (территория выставки)

14:00-17:00 **КРУГЛЫЙ СТОЛ «АВТОМАТИЧЕСКИЕ СИСТЕМЫ КОНТРОЛЯ ЭМИССИЙ ДЛЯ ПРОИЗВОДСТВЕННОГО КОНТРОЛЯ»**

Модератор: **Скобелев Дмитрий Олегович**, руководитель Бюро НДТ, директор ФГАУ «НИИ ЦЭПП»

Конгресс-центр, зал «Стеклоанный купол», 3 этаж

15:30-17:30 **ЭКСПЕРИМЕНТАЛЬНАЯ СЕССИЯ «ХИМИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ НОВОГО ПОКОЛЕНИЯ: УПРАВЛЕНИЕ ИННОВАЦИЯМИ»**

Модератор: **Евгений Синяков**, управляющий партнер консалтинговой компании «Триуна Лидерз»

Павильон №8, зал 2, конференц-зал (территория выставки)

15:00-18:00 **ОБЩЕЕ СОБРАНИЕ ЧЛЕНОВ РОССИЙСКОГО СОЮЗА ХИМИКОВ**

В рамках заседания будут подведены итоги работы Союза за 20 лет.

Павильон №7, конференц-зал, 4 этаж

10.00-17.00 **XI КОНКУРС ПРОЕКТОВ МОЛОДЫХ УЧЕНЫХ С МЕЖДУНАРОДНЫМ УЧАСТИЕМ**

Организаторы: Российское химическое общество им. Д.И. Менделеева, Российский Союз химиков, РХТУ им. Д.И. Менделеева, АО «Экспоцентр»

Павильон №2, зал семинаров 3, 1 этаж

10.00-17.00 **VIII ЕЖЕГОДНАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ РХО ИМ. Д.И. МЕНДЕЛЕЕВА «РЕСУРС- И ЭНЕРГО-СБЕРЕГАЮЩИЕ ТЕХНОЛОГИИ В ХИМИЧЕСКОЙ И НЕФТЕХИМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ»**

Организаторы: Российское и Московское химическое общество им. Д.И. Менделеева, Российский Союз химиков, Российский химико-технологический университет им. Д.И. Менделеева, Институт физической химии и электрохимии им. А.Н. Фрункина РАН, АО «Экспоцентр»

Павильон №2, зал семинаров 4, 1 этаж

10.00-14.00 **СЕМИНАР ИЗ ЦИКЛА «ШКОЛА ГЕРМЕТИЗАЦИИ»**

Организаторы: научно-производственная компания «ИЛЬМА», АО «Экспоцентр»

Тематика:

- Повышение надёжности и срока службы оборудования и трубопроводов в химической отрасли
- Надёжная герметизация разъёмных соединений
- Защита трубопроводов и оборудования от коррозии и воздействия агрессивных сред

- Новые технологии и материалы
- Российский и зарубежный опыт

Павильон №2, зал семинаров №5, 2 этаж

11.00-13.00 **ЭКСПЕРТНАЯ СЕССИЯ: HR-РЕШЕНИЯ ДЛЯ БИЗНЕСА**

Организаторы: Ассоциации консультантов по подбору персонала, АО «Экспоцентр»

Тематика:

- Обзор индустриального рынка труда
- Практический кейс – примеры реализации проектов на предприятиях химической и нефтехимической отрасли по эффективному управлению численностью персонала
- Особенности взаимодействия разновозрастных сотрудников в рабочих процессах и влияние различий на эффективность труда
- Повышение вовлеченности и эффективности персонала путем проведения чемпионата по СМК
- Бережливое производство в химической промышленности: типовые потери и рычаги оптимизации

Павильон №2, зал 3, конференц-зал (территория выставки)

13.30-18.00 **СЕКЦИЯ: «МАЛЫЙ И СРЕДНИЙ БИЗНЕС» ПРАКТИЧЕСКАЯ СЕССИЯ «СЕКРЕТЫ ПРОДВИЖЕНИЯ И УВЕЛИЧЕНИЯ ПРОДАЖ В ИНТЕРНЕТЕ».**

Организаторы: ГБУ «Малый бизнес Москвы», АО «Экспоцентр»

Павильон №2, зал 3, конференц-зал (территория выставки)

11.00-17.00 **ЗОНА ПРЕЗЕНТАЦИЙ УЧАСТНИКОВ ВЫСТАВКИ «ХИМИЯ-2017»**

Организатор: АО «Экспоцентр»

Павильон №8, зал 1, конференц-зал (территория выставки)

11.00-11.30 **ГИДРОТРАНСПОРТ СОМЭКС КАК ЭЛЕМЕНТ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ НА ОБОГАТИТЕЛЬНЫХ ФАБРИКАХ**

Панасюк Владимир Александрович, Главный конструктор НПО «СОМЭКС»

11:30-12:00 **BIOLIFE: УГЛЕВОДОРОДЫ ИЗ ВОЗОБНОВЛЯЕМЫХ ИСТОЧНИКОВ СЫРЬЯ**

Травников Евгений Владимирович, менеджер отдела специальной химии «ТОТАЛ ВОСТОК»

12:00-12:30 **НОВОЕ СЛОВО В ТЕХНОЛОГИИ УЛЬТРАЗВУКОВЫХ РАСХОДОМЕРОВ ОТ КОМПАНИИ BRONKHORST**

Петровский Александр Владимирович, ведущий инженер СИГМ ПЛЮС ИНЖИНИРИНГ

12:30-13:00 **ОПЫТ КОММЕРЦИАЛИЗАЦИИ ТЕХНОЛОГИЙ ВОДООЧИСТКИ В МАЛЫХ ИННОВАЦИОННЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ ПРИ ВУЗЕ**

Аверина Юлия Михайловна, Генеральный директор ООО «Бинакор-ХТ»

13:00-13:30 **КОМПЛЕКСНЫЕ РЕШЕНИЯ ВОДООЧИСТКИ**

Колесник Ирина Михайловна, специалист по маркетингу «Гормашэкспорт»

13:30-14:00 **НЕСТАНДАРТНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ В ОБОГАЩЕНИИ И ХИМИЧЕСКОЙ ТЕХНОЛОГИИ**

Степаненко Артем Андреевич, начальник лаборатории «Гормашэкспорт»

14:00-14:30 **ЭЛЕКТРОКОАГУЛЯЦИЯ В ПРОЦЕССАХ ОЧИСТКИ ВОДЫ**

Горшков Вячеслав Геннадьевич, инженер-технолог «Гормашэкспорт»

14:30-15:00 **НОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В РАЗРАБОТКЕ ПОЛИМЕРНЫХ КОМПАУНДОВ**

Хасянов Рушан Шамилович, ведущий специалист отдела НТР ООО «ГАММА-ПЛАСТ»

15:00-15:30 **ПОЛИМЕРНЫЕ ДОБАВКИ И КРАСИТЕЛИ**

Запорников Вячеслав Андреевич, начальник отдела НТР ООО «ГАММА-ПЛАСТ»

15:30-16:00 **ФТОРАМНОНИНАЯ ТЕХНОЛОГИЯ КОМПЛЕКСНОЙ ПЕРЕРАБОТКИ ТИТАНОСОДЕРЖАЩЕГО СЫРЬЯ**

Кантаев Александр Сергеевич, к.т.н., главный технолог Инжинирингового центра неорганических материалов Томского политехнического университета

16:00-16:30 **ТЕХНОЛОГИЯ ПОЛУЧЕНИЯ УЛЬТРАДИСПЕРСНОЙ И НАНОЦЕЛЛЮЛОЗЫ ИЗ СОЛОМЫ**

Дебердеев Рустам Якубович, гл. научный сотрудник, профессор Казанского

исследовательского технологического университета

16:30-17:00 **ПРОИЗВОДСТВО ПОЛИФУНКЦИОНАЛЬНЫХ ХЕЛАТНЫХ МИКРОДОБРЕНИЙ**

Дебердеев Рустам Якубович, гл. научный сотрудник, профессор Казанского

исследовательского технологического университета

СТЕНДОВЫЕ ПРЕЗЕНТАЦИИ

12:00-12:20 **СТЕНД № 81В25 ХИММЕД**

Презентация системы высокоэффективной жидкостной хроматографии Rigol L-3000

12:20-12:40 **СТЕНД № 21F82 РУСТОКС**

Химически осажденный карбонат кальция: применение в химической промышленности

10:30-17:30 **СЕМИНАР «ОБЗОР РЕШЕНИЙ DOW И АНАЛИЗ ПРАКТИЧЕСКИХ ПРИМЕРОВ ПО ОЧИСТКЕ ПОПУТНО ДОБЫВАЕМОЙ ВОДЫ, ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ИНГИБИТОРОВ ПАРАФИНОВЫХ ОТЛОЖЕНИЙ, ДЕЗМУЛЬГАТОРОВ И ПРОМЫШЛЕННЫХ БИОЦИДОВ»**

Организатор: Dow

Павильон №1, зал «Восточный», 2 этаж

25 ОКТЯБРЯ 2017

12.00-15.00 **ИНДИЙСКО-РОССИЙСКИЙ СЕМИНАР «РАЗВИТИЕ ДВУХСТОРОННИХ ОТНОШЕНИЙ»**

Организаторы: АО «Экспоцентр», Chemtech Foundation

Тематика:

- Обзор торгово-экономических отношений
- Инвестиционные программы
- Сотрудничество в сфере науки, технологий и инноваций
- Опыт ведения бизнеса российских компаний в Индии
- Локализация производств индийских компаний в России
- Новые возможности двухсторонних отношений в химико-технологической сфере

Павильон №2, Синий зал, 3 этаж

10:30-12:30 **V МОСКОВСКИЙ МЕЖДУНАРОДНЫЙ ХИМИЧЕСКИЙ ФОРУМ**

Организаторы: Российский Союз химиков, АО «Экспоцентр»

ПРОМЫШЛЕННО-ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СЕССИЯ «ФИНАНСИРОВАНИЕ ПРОЕКТОВ В ХИМИЧЕСКОЙ ОТРАСЛИ: НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ БАНКОВ И ИНСТИТУТОВ РАЗВИТИЯ»

Модератор: **Батхин Владимир Александрович**, вице-президент Внешэкономбанка

Павильон №8, зал 2, конференц-зал (территория выставки)

13:00-14:30 **СЕССИЯ «ЛЮДИ И ЗАВОД: ЛУЧШИЕ ПРАКТИКИ ХИМИЧЕСКИХ ПЛОЩАДОК И ЭФФЕКТИВНЫЕ КОММУНИКАЦИИ»**

Модератор: **Ефремов Дмитрий Викторович**, ведущий научный сотрудник ФГБНУ «Национальный НИИ общественного здоровья имени Н.А. Семашко», к.м.н., координатор рабочей группы РСПП по охране здоровья работающего населения

Павильон №8, зал 2, конференц-зал (территория выставки)

15:00-17:00 **КРУГЛЫЙ СТОЛ «ДОРОЖНАЯ КАРТА РАЗВИТИЯ ЛАКОКРАСНОЙ ОТРАСЛИ ДО 2025: ОБЕСПЕЧЕННОСТЬ СЫРЬЕМ, РАЗВИТИЕ НАУКИ И КАДРОВОГО ПОТЕНЦИАЛА»**

Модератор: **Аверьянов Геннадий Владимирович**, директор Ассоциации «Центрлак»

Павильон №8, зал 2, конференц-зал (территория выставки)

10.00-14.30 **СЕМИНАР «СВЕРХКРИТИЧЕСКИЕ ФЛЮИДНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ – ИННОВАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ «ЗЕЛеной ХИМИИ». ДОСТИЖЕНИЯ И ПЕРСПЕКТИВЫ»**

Организаторы: Химический факультет МГУ, редакция и редколлегия журнала «Сверхкритические флюиды: теория и практика», АО «Экспоцентр»

Павильон №2, зал 3, конференц-зал (территория выставки)

15.00-17.00 **СЕКЦИЯ: «МАЛЫЙ И СРЕДНИЙ БИЗНЕС», СЕМИНАР «ИНСТРУМЕНТЫ ФИНАНСИРОВАНИЯ И ГОСПОДДЕРЖКИ МАЛЫХ И СРЕДНИХ ПРОИЗВОДСТВ, РАБОТАЮЩИХ В МОСКВЕ»**

Организаторы: ГБУ «Малый бизнес Москвы», АО «Экспоцентр»

Павильон №2, зал 3, конференц-зал (территория выставки)

ПРОГРАММА ДЕЛОВЫХ МЕРОПРИЯТИЙ ВЫСТАВКИ «ХИМИЯ-2017» (продолжение)

10.00-18.00 VII НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ «СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ВОДОПОДГОТОВКИ И ЗАЩИТЫ ОБОРУДОВАНИЯ ОТ КОРРОЗИИ И НАКИПЕОБРАЗОВАНИЯ»
Организаторы: Некоммерческое партнерство «РОСХИМПРЕАКТИВ», ООО «НПФ Траверс», АО «Экспоцентр»

Конгресс-центр, пресс-зал, 2 этаж

13:00-18:30 КОНФЕРЕНЦИЯ «СОВРЕМЕННЫЕ РАЗРАБОТКИ КОМПАНИИ «SCHMIDT+CLEMENS» ДЛЯ ПЕЧЕЙ ПИРОЛИЗА И РИФОРМИНГА»

Организатор: Project Materials Energy Services совместно с компанией Schmidt+Clemens (Германия)

Павильон №1, зал «Восточный», вход «В», 2 этаж

10:30-17:00 СЕМИНАР «РЕШЕНИЯ DOW ДЛЯ НПЗ, ГПЗ И АММИАЧНЫХ ПРОИЗВОДСТВ»
Организатор: Dow

Конгресс-центр, зал «Стеклоанный купол», 4 этаж

11:00-14:00 СЕМИНАР AGILENT

Организатор: Agilent Россия

- Последние достижения компании в области жидкостной и газовой хроматографии, масс-спектрометрии, атомной и молекулярной спектроскопии
- Презентация новинки в модельном ряду Agilent - революционного масс-спектрометра Ultivo.

Павильон №2, зал 1, зал семинаров 5

10:30-17:00 ЗОНА ПРЕЗЕНТАЦИЙ УЧАСТНИКОВ ВЫСТАВКИ «ХИМИЯ-2017»

Организатор: АО «Экспоцентр»

Павильон №8, зал 1, конференц-зал (территория выставки)

10:30-11:00 НАСОСЫ SULZER ДЛЯ ПРОИЗВОДСТВА МИНЕРАЛЬНЫХ УДОБРЕНИЙ

Гольдин Юрий Львович, технический директор ЗАО «Зульцер Насосы»

11:00-11:30 НАСОСЫ, НАСОСНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Золотников Андрей, представитель Børgger в России - ООО «ВОДАКО»

11:30-12:00 ФОСФОРСОДЕРЖАЩИЕ ЭПОКСИДНЫЕ СМОЛЫ

Сиротин Игорь Сергеевич, генеральный директор ООО «Полиофит»

12:00-12:30 СЕРОСОДЕРЖАЩИЕ СТАБИЛИЗАТОРЫ (ПОЛИДИСУЛЬФИДЫ) - ИННОВАЦИОННАЯ ПРОДУКЦИЯ КАК ДОСТОЙНАЯ ЗАМЕНА АО ИМПОРТНОГО ПРОИЗВОДСТВА. ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОГО РЫНКА СТАБИЛИЗАТОРОВ. СОВРЕМЕННЫЕ ПРАКТИКИ ПРИМЕНЕНИЯ ПДС В РАЗЛИЧНЫХ ОТРАСЛЯХ ПРОМЫШЛЕННОСТИ РФ

Лосев Сергей Владимирович, заместитель генерального директора ООО «Стимул Групп»

12:30-13:00 ХИМИЧЕСКИ ОСАЖДЕННЫЙ КАРБОНАТ КАЛЬЦИЯ: ПРИМЕНЕНИЕ В ХИМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

Хорошилова Татьяна Николаевна, директор ООО ТД «РУСТОКС»

13:00-13:30 ГРОХОТЫ ROTEX. ЭФФЕКТИВНОЕ ТЕХНИЧЕСКОЕ РЕШЕНИЕ ДЛЯ УВЕЛИЧЕНИЯ ПРИБЫЛИ

Никулкин Алексей Евгеньевич, заместитель директора по продажам ROTEX

13:30-14:00 ТЕХНОЛОГИИ ВЫПОРКИ И КРИСТАЛЛИЗАЦИИ НРД

Mr.Ronan Le Duff, директор по продажам в России VEOLIA

14:00-14:30 ОПЫТ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ТАНДЕМНЫХ ЖИДКОСТНЫХ МАСС-СПЕКТРОМЕТРОВ SHIMADZU ДЛЯ РЕШЕНИЯ ЗАДАЧ В ОБЛАСТИ ЛАБОРАТОРНОЙ МЕДИЦИНЫ

Панихин Евгений Александрович, консультант по аналитическому оборудованию Shimadzu

14:30-15:00 ГЛУБОКАЯ ПЕРЕРАБОТКА ЗЕРНА

Руслан Ахметханов, директор по развитию бизнеса в РФ и СНГ EPC ENGINEERING CONSULTING GmbH

15:00-15:30 ПРОЕКТИРОВАНИЕ И СТРОИТЕЛЬСТВО УСТАНОВОК КРИОГЕННОГО РАЗДЕЛЕНИЯ ВОЗДУХА И ПОЛУЧЕНИЕ ВЫСОКОКАЧЕСТВЕННЫХ O₂ И N₂

г-н Лутц Хоффманн, управляющий директор компании Cryotec Anlagenbau GmbH

15:30-16:00 ТЕХНИЧЕСКАЯ ПОДДЕРЖКА КЛИЕНТОВ – СТАНДАРТ КАЧЕСТВА «НЕОХИМ»

Ларина Мария Владимировна, ведущий инженер-химик «НЕОХИМ»

16:00-16:30 НЕСТАНДАРТНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ – ПРЕИМУЩЕСТВА ИНДИВИДУАЛЬНОГО ЗАКАЗА
 Новые возможности в разработке и изготовлении емкостного и технологического оборудования для производства товаров бытовой химии, косметики и парфюмерии, химической, фармацевтической, лакокрасочной продукции

Сулова Наталья Николаевна, начальник коммерческого отдела

Завод нестандартного промышленного оборудования «ЮВС»

16:30-17:00 ОТЛИЧИТЕЛЬНЫЕ ОСОБЕННОСТИ РОССИЙСКИХ ДОКУМЕНТОВ, СОПРОВОЖДАЮЩИХ ПРОДУКЦИЮ, ОТ ЗАПАДНЫХ АНАЛОГОВ, ИЛИ ПОЧЕМУ РОССИЙСКИЙ ПБ – ЭТО НЕ SDS

Макарова Анна Сергеевна - генеральный директор ООО «Предприятие устойчивого развития»

26 ОКТЯБРЯ 2017

10:30-13:30 V МОСКОВСКИЙ МЕЖДУНАРОДНЫЙ ХИМИЧЕСКИЙ ФОРУМ

Организаторы: Российский Союз химиков, АО «Экспоцентр»

СЕССИЯ «НАЦИОНАЛЬНАЯ СИСТЕМА КВАЛИФИКАЦИЙ В РФ: АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ»

Модератор: Иванова Мария Сергеевна, заместитель председателя Совета по профквалификациям химического и биотехнологического комплексов»

Павильон №8, зал 2, конференц-зал (территория выставки)

10:30-13:30 ОБСУЖДЕНИЕ «ДОРОЖНОЙ КАРТЫ» РАЗВИТИЯ ОТРАСЛИ ХИМИЧЕСКИХ ВОЛОКОН И НИТЕЙ

Конгресс центр, зал «Стеклоанный купол», 3 этаж

10.00-18.00 VII НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ «СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ВОДОПОДГОТОВКИ И ЗАЩИТЫ ОБОРУДОВАНИЯ ОТ КОРРОЗИИ И НАКИПЕОБРАЗОВАНИЯ»

Организаторы: Некоммерческое Партнерство «РОСХИМПРЕАКТИВ», ООО «НПФ Траверс», АО «Экспоцентр»

Конгресс-центр, пресс-зал, 2 этаж

10.30-13.00 СЕКЦИЯ «МАЛЫЙ И СРЕДНИЙ БИЗНЕС», СЕМИНАР «ВОЗМОЖНОСТИ ДЛЯ РАЗМЕЩЕНИЯ НА ТЕРРИТОРИИ ТЕХНОПАРКОВ ГОРОДА МОСКВЫ ПРЕДПРИЯТИЙ ХИМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ»

Организаторы: ГБУ «Малый бизнес Москвы», АО «Экспоцентр»

Павильон №2, зал 3, конференц-зал (территория выставки)

ЗОНА ПРЕЗЕНТАЦИЙ УЧАСТНИКОВ ВЫСТАВКИ «ХИМИЯ-2017»

Организатор: АО «Экспоцентр»

Павильон №8, зал 1, конференц-зал (территория выставки)

11.00-11.30 ВОЗМОЖНОСТИ ХИМИЧЕСКОГО ФАКУЛЬТЕТА МГУ ДЛЯ ПОВЫШЕНИЯ КВАЛИФИКАЦИИ КАДРОВ В ОБЛАСТИ ХИМИИ

Миняйлов Владимир Викторович, зам. декана по доп. образованию Химического факультета МГУ имени М.В. Ломоносова, к.х.н.

11.30-13.30 КОНСУЛЬТАЦИИ УНИВЕРСИТЕТОВ ЦЕНТРА НАУКИ И ОБРАЗОВАНИЯ ВЫСТАВКИ «ХИМИЯ-2017»



www.expocentr.ru

123100, Россия, Москва,
 Краснопресненская наб. 14
 Тел.: 8 (499) 795-37-79 (многоканальный)
 E-mail: uslugi@expocentr.ru

14, Krasnopresnenskaya nab.,
 Moscow, Russia, 123100
 Phone: +7 (499) 795-37-79 (multiline)
 E-mail: uslugi@expocentr.ru

Индустриальный парк Greenstate: РАБОТАТЬ С НАМИ КОМФОРТНО И НАДЕЖНО

YIT – европейская компания, основанная более 100 лет назад в Хельсинки. В России YIT работает более 50 лет в сфере домостроения и строительства коммерческих объектов. В ответ на запросы деловых партнеров YIT о размещении производственных мощностей в Санкт-Петербурге и его пригородах сформировался девелоперский проект. В его рамках в конце 2006 года концерн выкупил участок земли площадью более 100 га в промзоне Горелово, возле кольцевой автодороги Санкт-Петербурга, и развернул строительство.



Проект «с нуля»

В Финляндии и других европейских странах YIT реализовал целый ряд проектов логистических и бизнес-парков, опыт строительства которых был использован в России. Проект в Горелово предусматривал создание инфраструктуры «с нуля». Одновременно с работой над проектной документацией YIT приступил к инфраструктурному строительству, включив строительство дорог, прокладку трубопроводов, строительство сетей снабжения и необходимых инженерных объектов.

На сегодняшний день территория индустриального парка Greenstate имеет полную инженерную подготовку под строительство и все необходимые лимиты инженерного обеспечения. Компания благополучно выполнила технические условия, за свой счет проложила коммуникации и построила комплекс зданий инженерно-технического обеспечения, заключила договоры на поставку воды и электроэнергии в оговоренных объемах и сейчас располагает запасом предоплаченных инженерных мощностей.

Весь комплекс работ создания инженерной инфраструктуры участка был осуществлен исключительно за счет частных инвестиций YIT. Чтобы сделать

Greenstate еще более привлекательным с точки зрения транспортной доступности, YIT построил на территории индустриального парка железную дорогу, благодаря которой стало возможно принимать грузы из порта Санкт-Петербурга, других регионов России, а также из-за границы. Компания также инвестировала средства в строительство автомобильной дороги на территории парка.

Индустриальный парк «со всеми удобствами»

Место для будущего индустриального парка подбиралось тщательно, исходя из близости основных связующих магистралей и транспортных развязок. Так, был выбран участок на южной границе города и области, удаленный всего на 1,5 км от Кольцевой автодороги и Таллинского шоссе. Несмотря на близость города, территория расположена в Ленинградской области, которая является отдельным субъектом Российской Федерации и имеет собственный бюджет и преференции для инвесторов.

Киловатт/час электроэнергии здесь может стоить почти в два раза дешевле, чем в городе. Для предприятий малого

и среднего бизнеса налоговые льготы начинаются с меньшей суммы инвестиций: с 300 млн рублей. YIT может предоставить услуги размещения предприятий не только IV–V класса опасности в соответствии с СанПиН, но и III. Собственная управляющая компания снимает с резидентов большинство проблем по обслуживанию коммунальных сетей парка и взаимодействию с контролирующими структурами местной власти.

Greenstate — международный стандарт

В индустриальном парке разместились проекты российских и зарубежных компаний, среди которых известные бренды, например «Siemens» (завод по производству газовых турбин), «SMC Pneumatik», «Ponsse», «Atria Пит-Продукт». С начала этого года уже подписано три контракта с новыми резидентами. Также заключено предварительное соглашение с компанией «Tikkurila Oyj», она планирует строительство нового завода на участке площадью 6,5 га.

«Tikkurila» приступает к проектным работам незамедлительно, а строительство планируется начать в следующем году.

На новом заводе, который планируется ввести в эксплуатацию в течение 2020 года, будут производиться декоративные и промышленные покрытия. Создание нового завода в индустриальном парке Greenstate в Ленинградской области, то есть на южной границе с Санкт-Петербургом, позволит компании перенести свои производства с двух действующих предприятий в Петербурге. Новый завод, склад и центр исследований, разработок и инноваций повысят конкурентоспособность «Tikkurila».

«Мы изучили несколько локаций для нашего будущего производства. Выбор участка в индустриальном парке Greenstate оказался оптимальным решением для нас с точки зрения его местонахождения. Мы также хотели бы сохранить для себя квалифицированный персонал, который трудится на наших заводах в Санкт-Петербурге», — говорит старший вице-президент «Tikkurila» по оперативной деятельности Петри Миеттинен.

«Мы признательны компании «Tikkurila» за выбор индустриального парка Greenstate как потенциальной площадки для размещения своего производства. Этот выбор свидетельствует о соответствии нашего парка самым жестким стандартам и требованиям международных компаний», — отмечает директор по коммерческой недвижимости компании «ЮИТ Санкт-Петербург» Максим Соболев.

И для «малого», и для «крупного»

Индустриальный парк заселяется с 2008 года. Сейчас он заполнен более чем на 60%. Но 40 га свободной площади еще осталось. Планируется, что через три года индустриальный парк будет заполнен на все 100%.

Количество обращений в индустриальный парк увеличилось особенно заметно в течение последних месяцев. Основная масса пришлась на долю компаний, занятых в сфере пищевой промышленности, а также машиностроения, приборостроения и предприятий химической промышленности. Возрос спрос на участки, на которых возможно присоединение к существующей железнодорожной ветке. Пользуются спросом участки площадью от 0,5 га до 1,5 га, но также растет интерес к земле под промышленное строительство от 5 га до 10 га.

Индустриальный парк Greenstate удобен как для крупного бизнеса, так и для малых предприятий. Проект абсолютно прозрачен, с каждым резидентом оговариваются все детали, бюджет на обслуживание инфраструктуры парка формируется по принципу «открытой книги», и ежегодно утверждается. Если надо, индустриальный парк берет на себя и обслуживание инфраструктуры объектов резидента. Работать с YIT комфортно и надежно.



Индустриальный парк Greenstate

Ваш проект в срок
и в рамках бюджета



+7(812)448-98-55

yit-greenstate.com



114 га – общая площадь индустриального парка

40 га – свободной площади для продажи

Индустриальный парк Greenstate – это:

- участки под промышленное строительство с регистрацией собственности на землю
- готовая инфраструктура, гарантии подключений и резервы мощностей
- собственная управляющая и эксплуатационная компания

Мы предлагаем:

- Промышленные участки с санзоной 300м и присоединением к жд-путям
- Промышленный проект «под ключ» в долгосрочную аренду с выкупом*
- Промышленный проект «под ключ» с рассрочкой платежа

*при площади здания от 10 000 кв.м

Наши контакты: Владислав Таланин
Моб.: +7 931 974-82-87
Vladislav.Talamin@yit.ru

Людмила Красова
Моб.: +7 921 859-16-73
Liudmila.Krasova@yit.ru



ОСНОВНЫЕ РАЗДЕЛЫ МЕЖДУНАРОДНОЙ ВЫСТАВКИ «ХИМИЯ 2017»



ХИМИЯ, НЕФТЕГАЗОХИМИЯ

- Сырье для химической промышленности
- Сырье для нефтехимической промышленности
- Основная и неорганическая химия
- Агрохимия, удобрения, средства защиты растений
- Нефтегазопереработка и нефтегазохимия
 - Полимерные материалы
 - Химические нити и волокна
 - Лаки, краски, покрытия
 - Промышленные газы
 - Добавки и наполнители
 - Малотоннажная химия



ХИМ-ЛАБ-АНАЛИТ

- Аналитическое и лабораторное оборудование, приборы
- Лабораторная мебель, посуда и расходные материалы
- Химические реактивы, катализаторы
- Средства автоматизации лабораторных исследований



ИНДУСТРИЯ ПЛАСТМАСС

- Сырье и вспомогательные материалы для производства полимерных материалов и каучуков
- Технологии и оборудование для производства и переработки полимерных материалов и каучуков
- Изделия из полимерных материалов и каучуков
- Вторичная переработка



САЛОН ЗАЩИТЫ ОТ КОРРОЗИИ

- Оборудование и технологии противокоррозионной защиты и коррозионностойких материалов
- Покрытия для защиты от коррозии



ХИММАШ. НАСОСЫ

- Промышленное насосное и компрессорное оборудование
- Промышленная трубопроводная арматура, приводы и двигатели
- Технологическое оборудование, линии и установки для предприятий
- Контрольно-измерительные приборы, инструменты и автоматика



ЗЕЛЕНАЯ ХИМИЯ

- Сверхкритические технологии, новые методы синтеза и другие технологии зелёной химии
- Водоочистка и водоподготовка в промышленности, химическая безопасность
- Переработка и утилизация отходов, защита окружающей среды
- Промышленные биотехнологии

STARTUP CHEMZONE

- Стартапы и предприятия малого бизнеса

ИННОВАЦИИ И СОВРЕМЕННЫЕ МАТЕРИАЛЫ

- Научные разработки, новейшие технологии

УСЛУГИ

- Инжиниринг и автоматизация
- Программное обеспечение и ИТ
- Транспортировка и хранение химической продукции.
- Логистика в химической промышленности
 - Тара и упаковка
 - Проектирование, монтаж, эксплуатация и сервисное обслуживание. Лизинг
 - Лицензирование, сертификация
 - Консультирование, исследования
 - Образование и тренинги
 - Специализированная литература, отраслевые порталы. Инвестиционные, кредитные, страховые, банковские услуги
 - Работа и карьера в химической и нефтехимической отраслях

ОТРАСЛИ ПРИМЕНЕНИЯ ПРОДУКТОВ И УСЛУГ НА ВЫСТАВКЕ

- Автомобилестроение
- Агро-промышленный комплекс
- Военно-промышленный комплекс
- Горная промышленность, металлургия
 - Машиностроение
 - Медицина
 - Нефтегазовая промышленность
 - Пищевая промышленность
 - Строительство
 - Текстильная и легкая промышленность
 - Топливо-энергетический комплекс
 - Фармацевтика
 - Химическая промышленность
 - Целлюлозно-бумажная промышленность
 - Электротехническая промышленность
 - И другие отрасли.



Здесь рождается краска



Организатор: АО «Экспоцентр»

При поддержке:

- Министерства промышленности и торговли РФ
- Российского Союза химиков
- ОАО «НИИТЭХИМ»
- Ассоциации «Центрлак»
- Ассоциации качества краски
- Российского химического общества им. Д.И. Менделеева

Под патронатом ТПП РФ



ИНТЕР
ЛАКО
КРАСКА
2018

27.02–02.03

ЭКСПОЦЕНТР

22-я международная
специализированная выставка

12-й международный салон
«Обработка поверхности.
Защита от коррозии»

7-й международный салон
«Покрытия со специальными
свойствами»

Россия, Москва, ЦВК «Экспоцентр»

www.interlak-expo.ru

ЭКСПОЦЕНТР



21-я международная
выставка химической
промышленности
и науки

ХИМИЯ
КНИМИА
29.10–01.11.2018

- NEW Инновации и современные материалы
- NEW НЕФТЕГАЗОХИМИЯ
- NEW Startup ChemZone

12+



Организатор: АО «Экспоцентр»

- При поддержке:
- Министерства промышленности и торговли РФ
 - Российского Союза химиков
 - ОАО «НИИТЭХИМ»
 - Российского химического общества им. Д.И. Менделеева
 - Химического факультета МГУ им. М.В. Ломоносова
 - РХТУ им. Д.И. Менделеева

Под патронатом ТПП РФ

- Зеленая химия
- Индустрия пластмасс
- Химмаш. Насосы
- Хим-Лаб-Аналит

САЛОН ЗАЩИТЫ
ОТ КОРРОЗИИ «КОРРУС»

Россия, Москва, ЦВК «Экспоцентр»

www.chemistry-expo.ru

ЭКСПОЦЕНТР

21-я международная
специализированная выставка
РЕЗИНОТЕХНИЧЕСКИХ ИЗДЕЛИЙ,
ШИН, ТЕХНОЛОГИЙ ДЛЯ
ИХ ПРОИЗВОДСТВА, СЫРЬЯ
И ОБОРУДОВАНИЯ

ШИНЫ,
РТИ И
КАУЧУКИ
24–27 апреля
2018

Россия, Москва,
ЦВК «Экспоцентр»

www.rubber-expo.ru



Реклама 12+

Организатор: АО «Экспоцентр»

- При поддержке:
- Министерства промышленности и торговли РФ
 - Российского Союза химиков
 - ОАО «НИИТЭХИМ»

Под патронатом ТПП РФ

ОБЗОР РЫНКА | НЕФТЕХИМИЯ

ПО ИТОГАМ 2017 ГОДА, ЕМКОСТЬ РЫНКА РОССИЙСКОГО СТИРОЛА ВЫРАСТЕТ

С января по июль 2017 года российский рынок стирола вырос на 6%. Увеличение объемов потребления произошло за счет роста выпуска бутадиен-стирольных каучуков и стирол-акриловых дисперсий.

ПРОИЗВОДИТЕЛИ ПС СОКРАТИЛИ ПЕРЕРАБОТКУ СТИРОЛА

По итогам семи месяцев 2017 года расчетные объемы потребления стирола в России выросли на 6% и составили 337,4 тыс. тонн. При этом увеличение емкости рынка произошло не за счет основного сегмента переработки — производства ПС, а обусловлено ростом выпуска бутадиен-стирольных каучуков и стирол-акриловых дисперсий. В 2017 году «Воронежсинтезкаучук» и Стерлитамакский НХЗ нарастили совокупные объемы производства каучуков примерно на 10%, что

пропорционально сказалось на закупках стирола. Объемы переработки стирола в сегменте выпуска дисперсий выросли на 9%. Основное направление переработки продукта в РФ — производство ПС и АБС, на долю этого сегмента с января по июль 2017 года пришлось 88% потребления. Однако за семь месяцев объемы наработки ПС и АБС снизились на 2%, что сказалось на закупках стирола в этом сегменте. В начале 2017 года из-за резкого удорожания стирола, обусловленного ростом европейских котировок и внеплановой остановкой одного из предприятий,

компания ПЕНОПЛЭКС была вынуждена прекращать наработку, что привело к снижению объемов выпуска ПС.

НА «СИБУР-ХИМПРОМЕ» СНИЗИЛИ ОБЪЕМЫ ВЫПУСКА

Объемы производства российского стирола с января по июль 2017 года увеличились на 3% и составили 404 тыс. тонн. Рост валового показателя произошел за счет увеличения производства мономера на «Нижнекамскнефтехиме» и Ангарском заводе полимеров. Татарское предприятие смогло нарастить объемы выпуска стирола на 4%, до 180,3 тыс. тонн благодаря увеличению собственного производства бензола (+12 тыс. тонн). На Ангарском заводе полимеров за семь месяцев наработали 18,8 тыс. тонн продукта, это в 2,9 раза больше, чем за аналогичный период прошлого года. В феврале на предприятии «Роснефти» произошла авария, из-за чего производство стирола было остановлено почти на пять месяцев. Рост объемов выпуска на Ангарском заводе полимеров в этом году был обусловлен эффектом низкой базы сравнения. На «Сибур-Химпроме» объемы производства стирола снизились на 14%, до 72,3 тыс. тонн. При этом пермское предприятие увеличило отгрузки этилбензола узловскому «Пластике». За семь месяцев наработка стирола на «Пластике» выросла на 17%, до 36,8 тыс. тонн.

ПОТРЕБЛЕНИЕ СТИРОЛА ПО ИТОГАМ 2017 ГОДА ВЫРАСТЕТ

Рост производства БС-каучуков обусловил увеличение объемов поставок стирола на внутренний рынок. За семь месяцев с российских предприятий отгрузили и поставили 55,9 тыс. тонн мономера по железной дороге, это на 4% больше, чем за сопоставимый период прошлого года. Из этого объема 35,3 тыс. тонн (63%) было доставлено в танк-контейнерах. В I полугодии 2017-го стирол на Ангарском заводе полимеров выпускали без перебоев, за счет чего предприятие «Роснефти» нарастило отгрузки продукта с 3,2 тыс. тонн до 6,9 тыс. тонн. Объемы поставок стирола производства «Газпром нефтехим Салават» увеличились на 7%, до 25,3 тыс. тонн. Другой крупный поставщик стирола, завод «Сибур-Химпром», сократил поставки на 18%, до 19,4 тыс. тонн. Более того, пермское предприятие СИБУРа закупило продукт на рынке из-за недостаточных объемов собственного производства.

По итогам 2017 года емкость российского рынка стирола вырастет на 5–6%. Увеличение объемов переработки мономера в стране произойдет за счет роста производства БС-каучуков и СА-дисперсий. Объемы выпуска стирола также увеличатся, но только за счет эффекта низкой базы сравнения.

Экспорт стирола снизился на 11%

Показатели, тыс. тонн	2016	2016/2015	7 мес 2017	7 мес 2017/7 мес 2016
Производство	682,8	102%	404,0	103%
Экспорт	124,7	106%	66,8	89%
Импорт	0,067	11%	0,193	—
Потребление	558,2	101%	337,4	106%

Доля экспорта в производстве

«Ангарский завод полимеров» увеличил выпуск стирола почти в три раза

Показатели, тыс. тонн	2016	2016/2015	7 мес 2017	7 мес 2017/7 мес 2016
Всего	683	102%	404,0	103%
«Нижнекамскнефтехим»	301,5	100%	180,3	104%
«Газпром нефтехим Салават»	182,8	113%	95,8	97%
«Сибур-Химпром»	120,8	95%	72,3	86%
«Ангарский завод полимеров»	23,3	65%	18,8	290%
«Пластик» (Узловая)	54,4	119%	36,8	117%

НОВОСТИ

В ХРАНИЛИЩЕ ЭТИЛЕНА ТОМСКОЙ ПЛОЩАДКИ СИБУРА УСТАНОВЛЕНА АВТОМАТИЗИРОВАННАЯ СИСТЕМА МОНИТОРИНГА

Летом 2017 года на площадке «Томскнефтехима» в изотермическом хранилище этилена объемом 5 тыс. тонн была введена в эксплуатацию современная система акустико-эмиссионного мониторинга. Новая система позволит в режиме реального времени получать данные о техническом состоянии внутреннего резервуара и фундамента хранилища. Данные, полученные в результате мониторинга, архивируются и периодически анализируются специалистами СИБУРа.

Предприятие СИБУРа — «Томскнефтехим» — производитель олефинов, годовые мощности составляют 300 тыс. тонн этилена и 139 тыс. тонн пропилена. Также «Томскнефтехим» — одно из крупнейших российских предприятий-производителей полимеров, мощности по

выпуску полиэтилена и полипропилена составляют, соответственно, 270 тыс. тонн и 140 тыс. тонн в год.

ЛОКОСОВСКИЙ ГПЗ УВЕЛИЧИЛ ПОСТАВКИ ШФЛУ НА РЫНОК РФ В ШЕСТЬ РАЗ

Российские предприятия в очередной раз нарастили поставки широкой фракции отечественным потребителям. В августе на внутренний рынок было отгружено 269,62 тыс. тонн ШФЛУ, или на 16% больше, чем в июле. Прирост объемов предложения продукта обусловлен увеличением поставок с площадок СИБУРа и Локосовского ГПЗ. С Южно-Балыкского и Ноябрьского ГПЗ было отгружено 123,89 тыс. тонн (+27% относительно июля) и 40,81 тыс. тонн ШФЛУ (+29%), соответственно. В то же время на «Лангепаснефтегазе» возобновили производство широкой фракции после планового ремонта в июле 2017-го. В прошлом месяце с предприятия «Лукойла»



www.sibur.ru



www.avid.ru

было отгружено 46,36 тыс. тонн фракции, это практически в шесть раз больше, чем в июле. «Газпром нефтехим Салават» также нарастил поставки ШФЛУ на рынок РФ, отгрузив 13,21 тыс. тонн (+37%). Зато объемы предложения фракции Отрадненского ГПЗ уменьшились. С площадки «Роснефти» было отгружено 20,41 тыс. тонн продукта (–35%). Кроме того, Сургутский ЗСК не поставлял свободные объемы ШФЛУ на внутренний рынок, поскольку на заводе возобновили производство сжиженных газов в августе.

«КАРПАТНЕФТЕХИМ» НАРАСТИЛ ОБЪЕМЫ ЭКСПОРТА ПРОПИЛЕНА

В августе «Карпатнефтехим» увеличил объемы экспорта пропилен. В прошлом месяце украинское предприятие отгрузило на внешние рынки 5,46 тыс. тонн продукта, это на 36% больше, чем в июле. Рост поставок обусловлен увеличением загрузки мощностей на «Карпатнефтехиме». С момента начала производства «Карпатнефтехим» экспортировал 9,48 тыс. тонн пропилен. Единственным покупателем украинского продукта была польская компания ZAK S.A., которая производит 2-этилгексанол.

МОНИТОРИНГ РЫНКА | НЕФТЕХИМИЯ

ЦЕНЫ ГАЗА НА РОССИЙСКОМ РЫНКЕ ПРОДОЛЖАЮТ СНИЖАТЬСЯ



В начале октября объемы предложения СУГ на российском рынке превышают спрос. Низкая торговая активность на биржевых площадках на фоне избыточных объемов предложения способствует дальнейшему удешевлению газа на внутреннем рынке. В начале месяца российские производители СУГ в очередной раз скорректировали отпускные цены. По информации «Хим-Курьера», 1–3 октября стоимость ж/д-партий газа на заводах уменьшилась на 1000 рублей. Компания «Лукойл» с 1 октября реализует СПБТ производства «Лукойл-Пермнефтеоргсинтез» по 16 500 рублей за тонну. СПБТ Астраханского ГПЗ предлагаются по 19 700–20 800 рублей за тонну (здесь и далее с учетом НДС), Оренбургского ГПЗ — по 17 200–18 300 рублей за тонну, пропан технический Сургутского ЗСК отпускается по 15 000–15 500 рублей за тонну.

На мелкооптовом рынке стоимость газа также продолжает снижаться. Многие ГНС реализуют еще сентябрьские остатки газа, который был закуплен по более высоким ценам. Поэтому рентабельность продаж в начале октября невысокая. В Волгоградской области автомобильные партии газа подешевели до 25 600–27 000 рублей за тонну. 3–30 октября на Коробковском ГПЗ будут проходить ремонтные работы, поэтому объемы отгрузок газа с этой площадки

будут ограниченными. В Ростовской области автомобильные партии газа предлагаются по 25 900–26 500 рублей за тонну, это на 1000 рублей дешевле, чем неделю назад. В Республике Дагестан автомобильные партии газа реализуются по 25 000–26 000 рублей за тонну. Региональные игроки рынка отмечают, что из-за стремительного удешевления газа на заводах они вынуждены сейчас продавать продукт по стоимости, которая ниже закупочных цен. Поэтому дагестанские компании не приобретают дополнительных объемов газа.

В столичном регионе стоимость газа на ГНС уменьшилась на 800–1000 рублей, до 25 000–26 200 рублей за тонну. Московский НПЗ реализует СПБТ по 24 000 рублей за тонну. Во Владимирской области сжиженный газ предлагается по 24 000–25 000 рублей за тонну.

Участники рынка ожидают дальнейшего снижения цен на российских заводах. Стоимость газа на биржевых площадках продолжает уменьшаться, поскольку покупатели не заинтересованы в приобретении дорогого продукта с поставкой во второй половине октября. Необходимо отметить, что в начале октября отпускные цены газа на российских заводах ниже экспортной альтернативы. Однако их росту препятствует низкий спрос на газ на внутреннем рынке.

НОВОСТИ

В КИТАЕ ВВЕДУТ В ЭКСПЛУАТАЦИЮ ТЕРМИНАЛ ПО ПЕРЕВАЛКЕ СУГ

В пределах российско-китайской границы (город Манчжурия, автономный регион Внутренняя Монголия, Китай) в середине IV квартала 2017 года планируют запустить первую очередь терминала по перевалке и хранению СУГ «Manzhouli Far East Gas». Ежегодная мощность комплекса составит 1,6 млн тонн СУГ (800 тыс. тонн изобутана и нормального бутана, 800 тыс. тонн пропана и СПБТ), а также 200 тыс. тонн пропилена. На территории терминала построено 10 резервуаров объемом 2000 куб. м каждый. Два из них предназначены для хранения пропилена, два — для пропановых фракций, а шесть — для бутановых фракций. В будущем возможно

расширение ежегодных мощностей комплекса до 3 млн тонн за счет введения второй очереди. Еще в сентябре 2015-го «Роснефть», «Avestra Chemical» и «Far East Gas» заключили трехстороннее соглашение на поставку СУГ и пропилена из РФ в Китай по железной дороге. Этот договор был подписан в рамках первого Восточного экономического форума. Общая сумма инвестиций в проект составила 70 млн долларов. Кроме того, недалеко от «Manzhouli Far East Gas» планируют построить терминал по перевалке жидкой химпродукции мощностью 2 млн тонн в год. Из этого объема 1 млн тонн в год составит метанол. Срок запуска терминала — 2020 год.



image_library_ipg_tanks_estonia_big02

Организатор
Host Company

**ХИМ
КУРЬЕР**
www.chem-courier.ru

Международная конференция

Нефтехимия России 2018: рынки, цены, прогнозы

16 ноября 2017

Москва, Россия, AZIMUT Moscow Olympic Hotel

International Conference

Petrochemicals in Russia 2018: Markets, Prices, Forecasts

16 November 2017, Moscow, Russia, AZIMUT Moscow Olympic Hotel



+7 499 346 03 42

conf@chem-courier.ru
www.petrochem-cis.com

Узнайте мнения ключевых экспертов
The news from key players and experts

Медиапартнеры
Media Partners



**ХИМ
КУРЬЕР**
www.chem-courier.ru

ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК РЫНОК НЕФТЕХИМИИ

ЦЕНЫ СОБЫТИЯ СДЕЛКИ

МЫ ПОЛУЧАЕМ
ИНФОРМАЦИЮ
ИЗ ПЕРВЫХ РУК

БЕНЗОЛ МЕТАНОЛ СТИРОЛ ФТАЛЕВЫЙ АНГИДРИД
ФЕНОЛ ЭТИЛЕН ПРОПИЛЕН СУГ ШФЛУ БДФ ППФ

+7 (499) 346 03 42, +38 (056) 370 12 04, sales@chem-courier.ru

www.chem-courier.ru



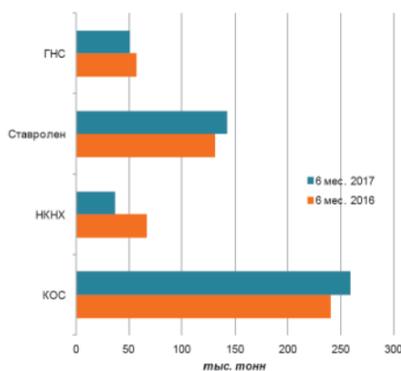
ОБЗОР РЫНКА | ПОЛИМЕРЫ

В I ПОЛУГОДИИ 2017-ГО

ПОТРЕБЛЕНИЕ ИМПОРТНОГО ПНД ВЫРОСЛО

Во II квартале 2017-го на российском рынке отмечалось постепенное удешевление ПНД. Это было обусловлено достаточными объемами предложения продукции и низким спросом. В таких условиях отечественные производители сохранили отгрузки полимера за рубежом на высоком уровне. По итогам I полугодия экспортные поставки достигли отметки 96 тыс. тонн (+16% относительно аналогичного периода 2016-го). При этом стабильно высокими и бесперебойными были закупки материала за рубежом: импорт ПНД в РФ вырос на 51%. Благодаря настолько значительному увеличению потребления российский рынок ПНД расширился.

Прирост производственного показателя на «Ставролене» и КОСе практически нивелировал сокращение выпуска полимера на НКНХ



В I полугодии 2017-го на российских заводах было произведено 489 тыс. тонн ПНД, что незначительно меньше, чем за аналогичный период 2016-го. В это время только на «Казаньоргсинтезе» полимер нарабатывали бесперебойно. В результате производство полиэтилена в этот период выросло на 8%, до 259 тыс. тонн. Увеличился выпуск ПНД и на «Ставролене». За шесть месяцев этого года в Буденновске наработали 142 тыс. тонн (+9%). Прирост был бы еще значительнее, если бы не остановка

на профилактику в мае. На остальных предприятиях — «Газпром нефтехим Салавате» и «Нижекамскнефтехиме» — выпуск ПНД сократился. В Салавате произвели 57 тыс. тонн, это на 11% меньше, чем за шесть месяцев 2016 года. В начале марта ГНС останавливался на неделю для проведения планового ремонта. На «Нижекамскнефтехиме» руководство решило увеличить выпуск линейного полиэтилена, сократив наработку ПНД, а в перспективе полностью перейти на бесперебойное производство ЛПЭ. В этом году, согласно новому производственному графику, переориентировать мощности на выпуск линейного полиэтилена стали чаще. За полгода на «Нижекамскнефтехиме» наработали только 37 тыс. тонн полиэтилена низкого давления (-45%).

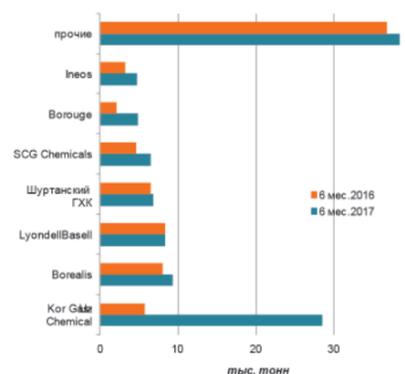
В I полугодии 2017-го цены отечественного и импортного ПНД в РФ постепенно снижались. Удешевление отечественного продукта обусловлено его значительным профицитом на внутреннем рынке и низким спросом. На снижение цен импорта оказало влияние несколько факторов. Во-первых, на мировом рынке, вследствие удешевления нефти, снижалась контрактная цена мономера, что в свою очередь обусловило уменьшение стоимости полиэтилена. Во-вторых, ревальвация национальной валюты. С начала 2017 года курс рубля

вырос относительно основных мировых валют более чем на 6%.

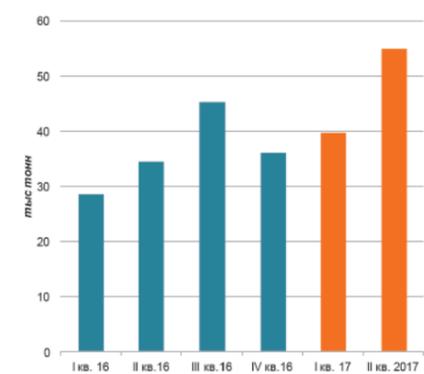
Тенденция увеличения импорта при благоприятных условиях сохранится вплоть до конца III квартала 2017-го. По итогам I полугодия поставки полиэтилена низкого давления из-за рубежа выросли на 51%. В структуре импорта ПНД лидируют пленочные, выдувные и литые марки. За шесть месяцев этого года в РФ ввезли более 23 тыс. тонн пленочного ПНД, из них 72% пришлось на долю продукции «Uz-KorGasChemical». Этот производитель сумел завоевать доверие многих российских трейдеров и переработчиков. Игроки отмечают идеальное соотношение цены и качества его продукции. В условиях жесткой конкуренции, низкого

спроса, переизбытка отечественного ПНД, когда региональные производители вынуждены наращивать экспортные поставки, узбекскому заводу удалось расширить свое присутствие на рынке. За шесть месяцев 2017 года «Uz-KorGasChemical» отгрузил российским потребителям более 28 тыс. тонн, что в пять раз больше, чем за аналогичный период прошлого года. Вероятно, что на фоне грядущих плановых ремонтов на «Казаньоргсинтезе» (по предварительным данным игроков, с 25 сентября по 18 октября) и «Ставролене» (с 16 сентября и до конца ноября), потребность в узбекском полиэтилене сохранится на высоком уровне. Объемы импорта ПНД в III квартале нынешнего года будут не ниже, чем во II-м.

«Uz-KorGasChemical» — компания-лидер в структуре импортных поставок ПНД в Россию



В II квартале 2017 года российские потребители значительно нарастили закупки импортного материала



Стоимость всего марочного ассортимента ПНД уменьшилась значительно

Продукция	30.06.2017	13.01.2017	
рублей за тонну с учетом НДС СРТ ЦФО			
ПНД российский пленочный	293-285Д, PE 6148C	83 000-84 500	95 000-96 000
	PE4FE69, PE4FE68	83 000-84 000	95 000-95 500
	ПЭНТ22-12	87 500-88 000	97 500-98 000
	IM 26/64, IM 6/50	81 500-83 000	89 000-90 000
	ПЭНТ76-17	90 000-91 000	95 750-96 250
	276-73	86 500-87 000	95 500-96 000
трубный (натур.)	PE 6948C, 0,26/51, 273-83	83 500-87 000	92 500-96 000
	PE 6949C	95 000-95 500	101 250-101 500
узбекский пленочный		82 000-83 000	93 000-94 000
европейский пленочный		108 500-109 500	116 000-117 000

Импорт ПНД вырос в 1,5 раза

Показатели, тыс.тонн	2016	2016/2015	6 месяцев 2017	6 месяцев 2017/6 месяцев 2016
Производство	988	109%	489	99%
Экспорт	151	125%	96	116%
Импорт	143	78%	94	151%
Емкость рынка	980	101%	487	103%
Доля импорта в потреблении	15%		19%	
Доля экспорта в производстве	15%		20%	

НОВОСТИ

МАКСИМАЛЬНЫЕ ОБЪЕМЫ ПВД В УКРАИНУ ПОСТАВИЛИ РОССИЙСКИЕ ЗАВОДЫ

За восемь месяцев 2017 года импорт ПВД в Украину составил 41,4 тыс. тонн, это на 2% больше чем за аналогичный период 2016-го. Емкость рынка увеличилась за счет значительного наращивания поставок сырья из России. За отчетный период отгрузки полимера с «Казаньоргсинтеза» и «Томскнефтехима» выросли в 2,7 и 4,7 раза, до 12,2 тыс. тонн и 6,2 тыс. тонн, соответственно. Благодаря увеличению импорта из РФ удалось компенсировать значительное сокращение поставок полиэтилена высокого давления из Беларуси. С января по август нынешнего года украинские потребители ввезли только 1,4 тыс. тонн продукции компании «Полимир» (-83% относительно восьми месяцев 2016 года). Уменьшение импорта белорусского сырья обусловлено более высокой его стоимостью относительно российского. Кроме того, объемы предложения для рынка Украины после пожара и повреждения части оборудования

на новополюцком предприятии с лета прошлого года значительно снизились.

ЭКСПОРТ ПС ИЗ РФ ЗА СЕМЬ МЕСЯЦЕВ УВЕЛИЧИЛСЯ НА 9%

С января по июль 2017 года объем экспорта полистирола из РФ увеличился на 9% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Суммарный объем отгрузок полимера за семь месяцев составил 66,6 тыс. тонн. Крупнейшие направления поставок ПС из РФ: Украина, Беларусь и Литва. Рост экспорта в основном был связан с увеличением отгрузок в Украину. За семь месяцев в эту страну было ввезено 21,6 тыс. тонн полимера, что на 5,3 тыс. тонн больше показателя прошлого года. В начале сентября компания «Сибур-Химпром» объявила о повышении экспортной цены для Украины на 20 долларов. На данный момент стоимость вспенивающегося полистирола для потребителей Украины составляет 1450 долларов за тонну FCA Воронеж.

В то же время объемы отгрузок полимера из РФ в июле снизились на 4% по сравнению

с июнем нынешнего года. Уменьшение поставок экспортного полистирола связано со стремлением российской компании «Нижекамскнефтехим» удовлетворить потребности внутреннего рынка. Закрывание «Газпром нефтехим Салавата» в середине июня для проведения плановых профилактических работ повлекло за собой возникновение дефицита ПСОН и УПС.

«CHANDRA ASRI PETROCHEMICAL TBK» ПЛАНИРУЕТ РАСШИРИТЬ ПРОИЗВОДСТВО ПОЛИЭТИЛЕНА

Компания «Chandra Asri Petrochemical Tbk» планирует строительство нового завода по производству полиэтилена в городе Чилегон (Индонезия). Мощность предприятия составит 400 тыс. тонн в год. Представители компании сообщают, что на заводе будет производиться полиэтилен высокой плотности, линейный полиэтилен низкой плотности и металлоценовый ЛПЭ. Строительные работы, которые должны завершиться в 2019 году, будет осуществлять японская фирма «ToyoEngineering».

В УЗБЕКИСТАНЕ ПРИНЯТА НУЛЕВАЯ ИМПОРТНАЯ ПОШЛИНА НА ПОЛИСТИРОЛ

Постановление президента Республики Узбекистан № ПП-3254 «О мерах по дальнейшему упорядочению внешнеэкономической деятельности Республики Узбекистан» было принято 4 сентября. Документом утверждены новые пошлины по отдельным категориям товаров с 10 сентября нынешнего года. В частности, по 42 наименованиям товарных позиций установлена нулевая ставка таможенной пошлины. Компании, которые ввозят в республику полимеры стирола в первичных формах, освобождены от уплаты таможенной пошлины (она ранее составляла 10%). Налог на добавленную стоимость в Узбекистане не изменился и равен 20%. С января по июль 2017 года из России в Узбекистан было ввезено 1,2 тыс. тонн полистирола. Учитывая данные изменения в законодательстве, следует ожидать увеличения объемов закупок полимера компаниями Узбекистана.

Рр ПЭРА ПЛАСТИК®
МЕШКИ БИГ-БЭГИ ТКАНИ

Формостабильные мягкие полипропиленовые контейнеры (Q-бэг)

Предназначены для оптимизации складского или транспортного пространства более чем на 30%

Конструкция рёбер жесткости позволяет продукту равномерно и ровно заполнить внутреннее пространство Q-бэга, без образования конусных или ступенчатых перепадов в верхней части, которые могут делать установку Q-бэгов вторым ярусом неустойчивой.

Электростатические мягкие полипропиленовые контейнеры Тип В, С, D

Электростатические свойства подтверждены LABORDATA (Германия)

ООО «Полимертрейд»
Россия, Краснодар,
пр. Майский 14/6
тел. +7 (861) 2794141
www.peraplastic.com

ЗА ПОСЛЕДНИЕ ПЯТЬ ЛЕТ ПОТРЕБЛЕНИЕ АММОФОСА В РФ ВЫРОСЛО НА 44%

В 2017 году на предприятиях наращивают объемы производства МАФ и ДАФ. За семь месяцев этого года на заводах было наработано порядка 2,5 млн тонн этих видов удобрений, это на 5% больше, чем за аналогичный период прошлого. Производители нарастили поставки аммофоса на внутренний рынок, не сокращая экспорт МАФ и ДАФ.

АММОФОС В РФ ДЕШЕВЕЕТ, СПРОС — РАСТЕТ

Аммофос входит в тройку самых востребованных удобрений в РФ наряду с аммиачной селитрой и NPK. С 2012-го по 2015 годы потребление МАФ на российском рынке увеличивалось на несколько процентов в год, а в 2016-м — сразу на 35%.

За восемь месяцев 2017-го на внутренний рынок отечественными производителями было поставлено порядка 670 тыс. тонн продукта, это на 3% больше, чем за аналогичный период прошлого года. При этом максимальное потребление аммофоса приходится на ЮФО — более 60%. Лидер поставок на внутренний рынок — балаковский «Апатит» (входит в группу «Фосагро»). С января по август 2017-го только с этого завода отгрузили порядка 570 тыс. тонн МАФ, что составляет 85% всех поставок заказчикам страны. Значительное увеличение отгрузок на внутренний рынок не сказывается на объемах поставок продукта за рубеж, поскольку российские производители экспортно-ориентированы. Средняя доля экспорта МАФ и ДАФ в производстве в 2017 году остается на уровне 80%.

Стоимость аммофоса на внутреннем рынке РФ уменьшается. Цены продукта летом 2017-го в среднем были ниже на 12%, чем в такой же период 2016-го. В мае этого года, равно как и в прошлом, игроки рынка распространяли слухи об удорожании в июне. Однако в 2016-ом это привело к росту спроса на удобрение, а в 2017-м — ситуация не изменилась. По информации игроков рынка, в середине мая этого года в южном регионе страны потребители начали активно интересоваться стоимостью продукта, но закупать МАФ не торопились — ожидали более низкую цену. В начале июня спрос был умеренным, а динамика изменения стоимости аммофоса — разнонаправленной. Цена NP 12:52 производства «Еврохим БМУ» незначительно выросла, а балаковский «Апатит» уменьшил стоимость аммофоса.

Потребительская активность выросла только в июле, в основном агрохолдингов. А мелкие и средние сельхозпроизводители закупили удобрение уже в августе. В то время, как аммофос дорожал наряду с ростом спроса на рынке, из-за конкуренции несколько крупных торговых компаний ЮФО снижали цену аммофоса.

ПОТРЕБЛЕНИЕ РАСТЕТ, ЛИНЕЙКА ПРОДУКЦИИ — РАСШИРЯЕТСЯ

В нынешнем году рынок фосфорных удобрений в Украине снова вырос. С января по июль 2017 года потребление этой группы продуктов составило 227 тыс. тонн, что на 48 тыс. тонн выше показателя аналогичного периода прошлого года. При этом увеличилось потребление почти всех марок фосфорных удобрений. Только «Сумыхимпром» сократил поставки своих NP(S) на внутренний рынок, и Гомельский химзавод не экспортировал в этом году в Украину NP(S) 10:35(6). Последняя марка не пользовалась высоким спросом агрокомпаний. Кроме того, в перерасчете на питательное вещество была довольно дорогой.

Объемы потребления остальных марок выросли значительно. При этом казахский «Казфосфат», после расширения производственных мощностей, ежемесячно поставляет NP 10:46 в Украину. За первые семь месяцев 2017-го в Украину было импортировано в восемь раз больше продукта, чем за аналогичный период 2016 года. Кроме того, в стране продолжает расти спрос на серосодержащие фосфорные удобрения. В нынешнем году объемы поставок этой линии продуктов выросли почти на четверть. Следует

отметить, что в августе и сентябре российские производители сократили экспорт сульфоаммофоса в Украину, и на рынке сразу возник дефицит удобрения.

После проблем с производством азотных удобрений, украинские трейдеры нашли альтернативных поставщиков продукции из стран Восточной Европы и Северной Африки. Поставщики фосфорных удобрений в Украину остаются прежними. Привезти фосфорные удобрения из Африки, Северной Америки или Ближнего Востока все еще дороже, чем закупать их у российских производителей.

Несмотря на то, что поставщики фосфорных удобрений в Украину остаются прежними, ассортимент продукции расширился. Это позволяет агрокомпаниям использовать удобрения более эффективно для разных типов почв и культур. «Фосагро — Украина» рекламирует жидкое комплексное удобрение (NP 11:37). Несмотря на высокую цену в пересчете на питательное вещество, у этого продукта есть преимущества перед сыпучими фосфорными удобрениями: например, эффективное усвоение питательных веществ. В этом году потребление этого удобрения выросло в полтора раза. Значительные объемы продукта были реализованы еще в начале года. Напомним: потребление другого жидкого удобрения, КАС, в Украине выросло за несколько лет с незначительных объемов до 400 тыс. тонн. Безусловно, такой объем потребления ЖКУ не будет достигнут в Украине за несколько лет, но динамика роста на ближайшие два года может сохраниться.

РОСТ СПРОСА И НЕДОСТАТОЧНЫЕ ОБЪЕМЫ ПРЕДЛОЖЕНИЯ ПРОВОДЯТ К УДОРОЖАНИЮ НА РЫНКЕ АЗИИ

Максимальная активность на рынке фосфатных удобрений отмечается в Азии и странах Ближнего Востока. При этом объемы предложения продукции недостаточные, что приводит к постепенному удорожанию.

Производители Китая продолжают сокращать выпуск продукта на предприятиях. Загрузка мощностей снизилась до 50%. При этом спрос на внутреннем рынке до конца года будет достаточно высоким, что приведет к значительному уменьшению объемов продукции, доступной для экспорта.

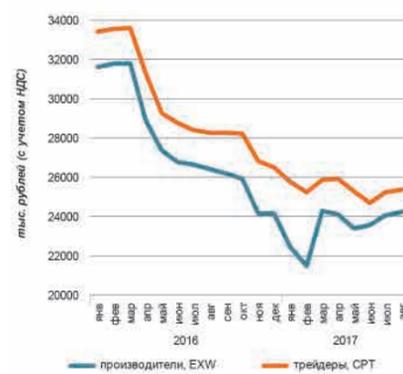
Ожидается, что в течение следующих нескольких лет производства, не имеющие интегрированной добычи и выпуска сырья, полностью прекратят работу. Такие действия были предприняты по нескольким причинам. Во-первых, неутешительная экологическая ситуация в КНР приводит к необходимости предпринимать решительные шаги по уменьшению выбросов с заводов. Много фосфатных предприятий было закрыто из-за превышения норм выбросов. Во-вторых, введение новых мощностей в Саудовской Аравии и в Марокко в долгосрочной перспективе приведут к значительному удешевлению фосфатных удобрений. Большинство заводов КНР оснащены морально устаревшим оборудованием, снижение уровня цен на мировом рынке в конкуренции с производителями Ближнего Востока и Северной Африки, где себестоимость производства гораздо ниже, приведет к тому, что китайские предприятия первыми дойдут до точки безубыточности и, так или иначе, будут вынуждены уйти с рынка. Крупные производители фосфатных удобрений из провинций Хубэй, Юннан и Гуйчжоу будут продолжать работу и предлагать свою продукцию как на внутреннем рынке, так и на экспорт.

Импортеры Индии начинают закупать ДАФ после паузы во второй половине августа, которая была обусловлена ростом

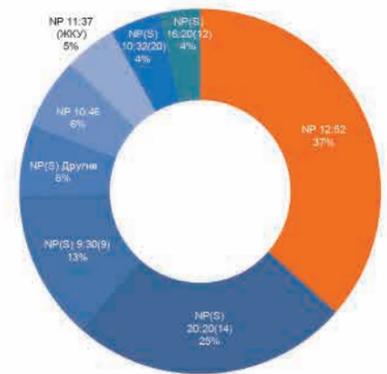
В 2016-м в Украине объемы потребления фосфорных удобрений достигли 400 тыс. тонн

Показатели, тыс.тонн	2016	2016/ 2015	7 месяцев 2017	7 месяцев 2017/ 7 месяцев 2016
NP 12:52	190,6	70%	82,7	12%
NP 10:46	15,3	138%	14,4	690%
NP 11:37 (ЖКУ)	7,9	193%	10,5	57%
NP(S) 20:20(14)	97,3	103%	56,2	16%
NP(S) 9:30(9)	41,3	—	30,1	39%
NP(S) (10:40(5)/12:24(10)/2:16(8)) (Сумыхимпром)	28,1	-66%	14,4	-27%
NP(S) 10:32(20)	19,6	17%	10,1	53%
NP(S) 10:35(6)	0,5	—	—	-100%
NP(S) 16:20(12)	—	—	8,2	—
Всего	400,7	49%	226,6	27%

Цены аммофоса на внутреннем рынке РФ уменьшаются



NP 12:52 остается самым востребованным фосфорным удобрением

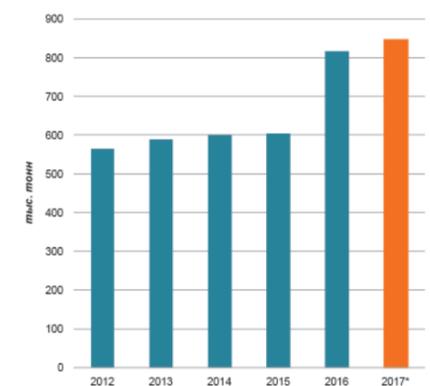


цен продукции производства КНР. Игроки рынка отмечают умеренную потребность в ДАФ накануне сезона раби. Выпуск ДАФ на предприятиях Индии с апреля по август был более чем на 15% выше отметок аналогичного периода 2016 года, прогнозируется продолжение работы на таком уровне. С другой стороны, из-за выпадения большого количества осадков в сезон хариф и прогноза обильных дождей во время раби ожидается и незначительный рост спроса на фосфатные удобрения. С августа по ноябрь 2016 года Индия импортировала в общей сложности 2,3 миллиона тонн ДАФ. В 2017 году в этот же период уже законтрактовано 1,2 миллиона тонн продукта. До конца периода закупок перед сезоном раби компании Индии везут около 800 тыс. тонн ДАФ.

Импортеры Пакистана также проявляют повышенную потребительскую активность накануне начала сезона внесения. Несмотря на большое количество сделок, ожидается, что до начала ноября будет закуплено еще около 500 тыс. тонн ДАФ.

Правительство Вьетнама приняло решение о введении экспортной пошлины на продукт КНР, которая составляет 80

Объем потребления аммофоса в РФ вырастет



долларов за тонну, в рамках поддержки вьетнамских производителей. Однако из-за низкого качества регионального удобрения импортеры ищут новых партнеров для закупки продукта. В частности сообщается, что ДАФ могут приобретать у мексиканских и марокканских производителей.

НОВОСТИ

НА «ГРОДНО АЗОТЕ» НАЧНЕТСЯ РЕМОНТНАЯ КАМПАНИЯ



В августе на «Гродно Азоте» начнутся капремонты на производстве карбамида: с 25 августа по 13 сентября планируют отремонтировать агрегат по выпуску приллированного карбамида, а с 13 сентября по 15 октября — по наработке

гранулированного карбамида. Таким образом, за время проведения ремонтов на соответствующих агрегатах выпуск приллированного продукта сократится на 24 тыс. тонн, гранулированного — на 40 тыс. тонн.

НОВОСТИ

В БЕЛАРУСИ ЗАПУЩЕН
ЗАВОД ГРАНУЛИРОВАННОГО СУЛЬФАТА АММОНИЯ

В мае 2017 года в Беларуси был введен в эксплуатацию новый завод по выпуску гранулированного сульфата аммония. Производство принадлежит совместному белорусско-украинскому предприятию «Белагроферт». На заводе и компактируют

в гранулы кристаллический сульфат аммония, нарабатанный на «Гродно Азоте». Мощности производства достигают 120 тыс. тонн удобрения в год. В августе 2018-го на предприятии планируют открыть второй цех такой же мощности, где будут нарабатывать гранулированный сульфат аммония с добавлением гуматов и микроэлементов.

В настоящее время все объемы продукции экспортируют в Украину, спрос на нее отмечается в Польше и странах Прибалтики. По информации «Хим-Курьера», торговая компания «Сангро Украина» на протяжении июня и июля импортировала 7,754 тыс. тонн гранулированного сульфата аммония производства «Белагроферта».

CL ЗАКЛЮЧИЛА КОНТРАКТ НА ПОСТАВКУ ХЛОРКАЛИЯ В ИНДИЮ

Компания ICL 14 августа 2017 года заключила контракт со своими индийскими клиентами на поставку 750 тыс. тонн хлористого калия с августа 2017 года по июль 2018-го. Израильский производитель будет экспортировать удобрение по 240

долларов за тонну CFR Индия. Напомним: 28 июля 2017-го компания «Уралкалий — Трейдинг» первой заключила контракт с индийской компанией IPL на поставку хлорида калия по 240 долларов за тонну CFR Индия.

КОМПАНИЯ «СБЕРБАНК ИНВЕСТИЦИИ» КУПИЛА ДОЛЮ
ВНЕШЭКОНОМБАНКА В ВКК

Компания «Сбербанк Инвестиции» приобрела долю «Внешэкономбанка» (20% минус одна акция) в Талицком калийном проекте, увеличив долю своего участия в Верхнекамской калийной компании (ВКК) до 39,9% акций. Следует отметить, что 60,1% акций последней принадлежит группе «Акрон». Начальная цена пакета акций

составляла 10,6 млрд рублей. Напомним: ВКК — дочернее предприятие «Акрона», реализует проект по освоению Талицкого участка Верхнекамского месторождения калийно-магниевых солей в Пермском крае. Запустить производство намерены в середине 2023 года. Талицкий ГОК будет выпускать 2—2,6 млн тонн хлорида калия в год.

«ВНВ BILLITON» ПРИОСТАНАВЛИВАЕТ РАЗРАБОТКУ КАЛИЙНОГО РУДНИКА



Англо-австралийская горнодобывающая компания «ВНВ Billiton» приняла решение о приостановке работ по разработке калийного рудника «Jansen» в Саскачеване из-за снижения спроса на хлористый калий во всем мире, появления новых игроков и невысоких цен на KCl. Инвестиции в строительство рудника «Jansen» оцениваются в 14 млрд долларов, компания уже вложила в этот проект около 3,8 млрд долларов. Для окончательного завершения проекта необходимо еще около трех лет.

Для того, чтобы проект был перспективным, необходимо установление более высоких мировых цен на хлористый калий. Отметим, что спотовые цены на Канадский хлорид калия сейчас установлены на отметке 200 долларов за тонну FOB. Аналитики считают, что продолжать строительство целесообразно, если стоимость удобрения будет составлять 400 долларов за тонну. В компании рассматривают возможность продажи проекта «Jansen».

НА «СУМЫХИМПРОМЕ» ВОЗОБНОВЯТ ВЫПУСК NP 12:24

На «Сумыхимпроме» с 24 июля по 10 августа выпустили 13 тыс. тонн NPK 6:24:12. До конца месяца на заводе планируют произвести 5 тыс. тонн марки 4:20:20, но, по словам представителей «Укрросхима» (трейдера, который

приобрел партию этой марки), до конца этой недели будет наработано 10 тыс. тонн. Затем на предприятии начнут выпуск 12:24 — до конца августа планируют наработать 8,5 тыс. тонн.

Host Company
ОрганизаторCHEM
COURIER WFM
WorldFertilizerMarketOfficial Partner
Официальный партнер

afa

International Conference

Fertilizers 2018:
Eastern Europe,
the Baltic States
and the Balkans

Международная конференция

Минеральные удобрения 2018:
Восточная Европа, Прибалтика, Балканы

24 - 26 января 2018 года, Radisson Blu Park Hotel, Афины, Греция

24-26 January 2018
Radisson Blu Park Hotel
Athens, GreeceThe news
from key players
and experts+38 056 370 12 04
+7 499 346 03 42conf@chem-courier.ru
worldfertilizermarket.comНА «ФОСАГРО — ЧЕРЕПОВЦЕ» ВВЕДУТ В ЭКСПЛУАТАЦИЮ
НОВЫЙ ЦЕХ АММИАКА

На производственной площадке «Фосагро — Череповца» в конце сентября — начале октября 2017 года будет официально введен в эксплуатацию новый агрегат аммиака. На данный момент на нем ведутся пусконаладочные работы и продукция выпускается. Мощности нового производства составляют 760 тыс. тонн аммиака в год.

На заводе в июле осуществляли капитальный ремонт первого агрегата, сейчас проводятся работы по запуску этого цеха. Согласно графика ремонт должен был осуществляться с июля по сентябрь.



Ремонтные работы на втором агрегате в «Фосагро — Череповце» планируют провести 1—21 октября 2017 года.

«ФОСАГРО» ПОСТРОИТ
НОВЫЙ СКЛАД ГОТОВОЙ ПРОДУКЦИИ

На «Фосагро—Череповце» объявили тендер на проектирование и строительство склада готовой продукции емкостью

60 тыс. тонн (три отсека по 20 тыс. тонн). Склад будет предназначен для хранения и отгрузки МАФ, ДАФ и NPK. Новое капитальное строительство также предусматривает постройку двух новых железнодорожных путей и узла загрузки продукта в морские контейнеры. Производительность узла отгрузки в ж/д-вагоны составит 500 тонн/час (140 вагонов в сутки). Закончить строительство намерены в I квартале 2020 года. Заявки на участие в тендере принимаются до 17:30 (по мск) 1 сентября 2017 года.

НА ОПЗ ЗАКАНЧИВАЮТ РЕМОНТ И ПРОДОЛЖАЮТ
ПОИСК НОВЫХ ПАРТНЕРОВ

На Одесском припортовом заводе не отказываются от идеи поиска нового партнера, который бы поставил на предприятие по давальческой схеме газ для переработки в аммиак и карбамид. Соответствующее заявление распространила пресс-служба предприятия. Особенно эта тема актуальна для завода накануне окончания капитальных ремонтов, которые продлятся до конца августа. При

этом начальные условия сотрудничества останутся прежними, но в целом являются предметом переговоров. Предварительное обсуждение с возможными партнерами на ОПЗ планируют провести 22—23 августа, а в случае их успеха, сам конкурс состоится 29—30 августа. Напомним: ранее менеджмент компании сообщил, что предыдущий конкурс не состоялся из-за отсутствия предложений.

РЫНОК ДЕКОРАТИВНЫХ ЛКМ: СЕЗОН НАЧАЛСЯ ГДЕ-ТО В СЕРЕДИНЕ ЛЕТА...

В кругу лакокрасочников не принято списывать неудачи на неблагоприятные погодные условия. Однако сезон 2017 года внес свои корректировки в устоявшееся правило. Холодная снежная весна и дождливое лето на большей части страны обусловили вектор развития лакокрасочного рынка в нынешнем году. По итогам I полугодия 2017-го объемы потребления декоративных лакокрасочных материалов не увеличились.

Сезон 2017 года завершается. Подводя итоги работы, большинство игроков рынка — производители ЛКМ, поставщики сырья, торговые компании и DIY-сети — вряд ли согласятся с легендарной фразой, что «у природы нет плохой погоды». И если с проблемами последних лет — девальвацией рубля, стремительно сокращающейся платежеспособностью населения и прочими — многие операторы более или менее справились, то повлиять на погодные условия не в силах никто. Поэтому основной задачей для большинства игроков рынка в 2017 году стала необходимость подстраиваться под новые условия и искать дополнительные возможности на стагнирующем рынке.

НИЧТО ТАК НЕ ПОРТИТ ПРОГНОЗЫ, КАК ПОГОДА

Развитие ситуации на рынке в первой половине 2017-го в очередной раз напомнило истину, что двух одинаковых сезонов не бывает. Напомним: в прошлом году сложным был I квартал. Сказались очередной виток девальвации рубля, низкая платежеспособность населения и дороговизна кредитов. Но уже в апреле ситуация начала улучшаться. В нынешнем году она была противоположной. С января по март рынок ЛКМ декоративного назначения расширился почти на 7%. Но неблагоприятные погодные условия во II квартале внесли свои корректировки в его развитие. В результате, по итогам шести месяцев 2017 года объемы потребления

лакокрасочных материалов ремонтно-строительного и декоративного назначения в РФ не выросли относительно аналогичного периода 2016-го (+0,8%). Для большинства лакокрасочников результаты первой половины года не стали неожиданностью. Многие из них, безусловно, надеялись на то, что сезон 2017-го будет более успешным, чем предыдущий, и прогнозировали увеличение объемов производства на 3—5%, тем более, что год начался успешно: производители уже с февраля начали наращивать объемы выпуска. Но уже в конце апреля или в мае практически все были вынуждены снизить загрузку мощностей. Невысокая температура воздуха, снег и дожди — именно с такими погодными условиями столкнулись участники рынка ЛКМ России в мае нынешнего года. Несмотря на то что весна не оправдала ожиданий лакокрасочников, они были настроены оптимистически в первый месяц лета и прогнозировали значительный прирост потребительской активности на фоне отложенного спроса. Однако погода снова внесла корректировки в их планы. Дожди на большей части европейской части России не способствовала проведению наружных окрасочных работ, что, безусловно, сказалось на итоговых показателях продаж в июне. Подводя результаты первой половины года, участники рынка констатируют: сезон начался сложно и, скорее всего, достичь запланированных результатов по итогам года будет непросто. Если на рынке до конца 2017-го не возникнет никаких катаклизмов, то, согласно

разработанной аналитиками «Хим-Курьера» модели развития российского производства, прирост выпуска ЛКМ в нынешнем году в целом может составить 2%. Это оптимистический сценарий. Реализуется ли именно он, будет зависеть от результатов II полугодия.

ТРЕНДЫ НА РЫНКЕ ДЕКОРАТИВНЫХ ЛКМ НЕ ИЗМЕНИЛИСЬ

Последние несколько лет российский лакокрасочный рынок развивается на фоне сложившейся экономической и политической ситуации в мире. Поскольку никаких кардинально новых изменений в 2017 году не было, ситуация на нем развивалась по старому сценарию. Процесс вытеснения алкидных ЛКМ водно-дисперсионными материалами прекратился. Долевая структура потребления продуктов обеих групп по сравнению с 2016-м практически осталась прежней. Зато изменились доли продукции производителей. В первой половине 2017 года динамика изменения выпуска на различных предприятиях отрасли была неодинаковой. Шесть из 15 заводо-лидеров в рейтинге производителей сократили наработку ЛКМ от 1% до 10%. На остальных крупнейших предприятиях прирост объемов выпуска в тоннаже стал возможным не за счет качественной дистрибуции (расширения географии сбыта, полочного пространства или сокращения доли материалов конкурентов), а благодаря наработке низкомаржинальных ЛКМ — как собственных брендов, так и по privat label. В нынешнем году из-за невысокой потребительской активности и финансовых трудностей процесс вытеснения продукции небольших предприятий происходил интенсивно. В наиболее выигрышной ситуации оказались производители, которые в прошлые годы создали надежные каналы сбыта и располагали собственными финансовыми средствами.

ПОТРЕБИТЕЛЬ МЕНЯЕТ МОДЕЛЬ ПОВЕДЕНИЯ

В 2017-м году начался процесс восстановления экономики и платежеспособного спроса, хоть и низкими темпами. Это повлияло на финансовое поведение населения России. Если два года назад граждане предпочитали откладывать деньги, опасаясь очередного ухудшения ситуации, то сейчас расходуют все на текущие нужды. По словам экспертов, это связано с отложенным спросом: на фоне стабилизации экономики население больше не откладывает покупки, которые планировались раньше. Индекс Минэкономразвития «спрос-запрос», который ведомство разработало для оценки потребительского спроса россиян, в июле, по предварительным данным, показал самое высокое значение за последние три года (107,1 пункта). Это говорит о полном восстановлении потребительской активности россиян с 2014 года. Вместе с тем, спрос во многом приобретает кредитный характер — население активно тратит на покупки уже не только сбережения, но и заемные средства. По данным Банка России, в I полугодии объем выданных физическим лицам займов вырос на 3,8%, до 11,2 трлн рублей. Помимо растущего ипотечного кредитования, в последние месяцы отмечается расширение портфеля и других потребительских ссуд. При этом кредитная нагрузка населения (соотношение задолженности по кредитам и доходов) составляет около 20% и не превышает показателей 2013 года. Доля россиян, которые считают свое материальное положение хорошим, достигла максимума за последние пять лет. Об этом говорится в исследовании НИУ ВШЭ «Население

России в 2017 году: доходы, расходы и социальное самочувствие». В мае этого года 17% граждан назвали себя обеспеченными, это на 5% больше, чем в аналогичный период 2016-го и на 6% — чем в ноябре прошлого года. Это абсолютный максимум с начала 2012 года. О росте благосостояния населения, помимо результатов опросов, также свидетельствует динамика зарплат и потребительского спроса. В последние годы реальные располагаемые доходы населения уменьшались, однако в I полугодии темпы падения этого показателя снизились, по данным Росстата, до 1,4%. Потребительский спрос, по информации Центробанка и Минэкономразвития, сейчас перешел в фазу восстановления. Например, оборот розничной торговли во II квартале вырос по сравнению с аналогичным периодом 2016-го на 0,7%. Следует отметить, что ежемесячно весь прошлый год и I квартал нынешнего этот показатель снижался. Оборот розничной торговли отражает потребительскую активность населения, которая вносит вклад в рост экономики. В прошлом году он сократился на 4,6%. Это во многом означает, что население ощутило окончание кризиса и увеличило расходы на потребление.

ДНО ПРОЙДЕНО?

Дно рецессии считается пройденным, если ВВП не снижается как минимум несколько кварталов подряд. Рост показателя, по оценке Минэкономразвития, во II квартале 2017 года составил 2,7% в годовом выражении. По данным Росстата, в I квартале нынешнего года ВВП вырос по сравнению с аналогичным периодом прошлого на 0,5%. Таким образом, экономика растет третий квартал подряд: в IV квартале 2016-го ВВП увеличился на 0,3%, а в течение двух лет до этого — сокращалась. По оценке Минэкономразвития, по итогам I полугодия рост ВВП составит 1,6% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. По мнению главы ведомства г-на Орешкина, нынешняя динамика экономического роста позволяет говорить о консервативности прогноза прироста ВВП в 2017 году на 2% и больше. По его мнению, позитивные тенденции в экономике осенью могут усилиться. Преодоление рецессии в экономике и переход от сберегательной модели поведения населения к потребительской, безусловно, дает надежду на увеличение объемов потребления и лакокрасочных материалов. Однако, скорее всего, это произойдет уже в следующем году. Причина — перенос сроков ремонтных работ. Игроки рынка отмечают, что на фоне неблагоприятных погодных условий многие потребители приняли решение провести окрасочные работы в 2018-м.

ЛУЧШЕ ПУСТЬ ПОДВЕДЕТ ПРОГНОЗ, ЧЕМ ПОГОДА

Несмотря на то что первая половина 2017-го была достаточно сложной — неблагоприятные погодные условия, стагнация рынка, проблемы с сырьем — многие игроки едины во мнении, что результаты года все-таки будут успешными. Естественно, значительного прироста никто не ожидает, но достичь показателей 2016-го вполне возможно. Однако для достижения даже такого результата необходимо, чтобы погода была «благоприятной» и теплая сухая осень продлилась как можно дольше. К сожалению, повлиять на это игроки лакокрасочного рынка не могут. Улучшить показатели продаж можно будет за счет более точного попадания в потребности рынка, поиска и развития перспективных ниш.

Организатор
Host Company



Партнер
Partner



III Международная конференция Российский рынок промышленных ЛКМ

26 февраля 2018, Москва, Россия, отель "АЗИМУТ Москва Олимпик"

III International Conference Russian Industrial Coatings Market

26 February 2018, AZIMUT Moscow Olympic Hotel, Moscow, Russia



+7 499 346 03 42

conf@chem-courier.ru
www.ic-conf.com

Узнайте мнения ключевых экспертов
The news from key players and experts

ИНТЕРВЬЮ

В НАДЕЖДЕ НА ЛУЧШИЕ ВРЕМЕНА ЛАКОКРАСОЧНИКИ ЖЕРТВУЮТ СОБСТВЕННОЙ ПРИБЫЛЬЮ

В I полугодии 2017-го российский лакокрасочный рынок не смог сделать рывок вперед и продемонстрировать уверенный рост. Однако даже в условиях хронической стагнации декоративного сегмента ЛКМ некоторым игрокам удается не только оставаться на плаву, но и развиваться. О трудностях нынешнего лакокрасочного сезона, новых достижениях и перспективах продаж отечественной краски «Хим-Курьер» пообщался с коммерческим директором лакокрасочного завода «Олива» Андреем Сухоруковым.

— Андрей Евгеньевич, как вы характеризуете первую половину 2017 года для лакокрасочной отрасли в целом и компании «Олива», в частности.

— Для лакокрасочной отрасли в целом I полугодие 2017-го было довольно сложным. Сказалось множество негативных факторов. Например, бюджетных денег выделялось меньше, следовательно, строилось и ремонтировалось меньше объектов; покупательская активность в розничном сегменте снизилась; дождливый сезон также не способствовал увеличению продаж. В результате, первая половина года для лакокрасочной отрасли была не самой лучшей: объемы реализации в деньгах соответствовали отметкам аналогичного периода 2016-го, а в тоннаже — снизились. Достижение показателя продаж в деньгах не значит, что маржинальный доход тоже сохранился. Предполагаю, что в условиях подорожания сырья и стремления удержаться на рынке производители жертвовали своим заработком в надежде на лучшие времена, а фактически следовало очередное удорожание готовой продукции. Лакокрасочный завод «Олива» продемонстрировал хороший прирост продаж — более 15% — за счет новых направлений в товарной группе. Мы запустили в производство новую линейку продукции: полиуретановые двухкомпонентные и однокомпонентные, а также тиаколовые (полисульфидные) герметики.

— Какие изменения и тренды лакокрасочного рынка вы можете отметить?

— Продукции среднего ценового сегмента стало меньше. На рынке представлены лакокрасочные материалы класса «эконом», где решающим фактором остается цена, или же сегмента «люкс». Кроме того, продолжается перераспределение в каналах продаж: потребители традиционной розницы все чаще выбирают сетевой ритейл. Активно развивается торговля через интернет, поскольку это направление относительно новое и находится на начальном этапе. Кроме того, мы регулярно сталкиваемся на рынке сырья с тенденцией удешевления в ущерб качеству. Этот тренд коснулся как отечественного, так и зарубежного производителя сырьевых компонентов.

— Какие шаги вы предпринимаете, чтобы минимизировать влияние негативных трендов?

— В нынешнем году мы проделали колоссальную работу по активному поиску новых клиентов, разработали и внедрили новые группы материалов. Из-за тенденции удешевления на рынке сырья, чтобы избежать потери качества, нам пришлось усилить технологическую группу, ввести дополнительные меры контроля как самого сырья, так и готовой продукции.

— Развитие какой товарной группы ЛКМ является приоритетным для Вашей компании?

— Приоритетной товарной группой декоративного назначения для нас являются акриловые и силиконовые фасадные штукатурки, поскольку мы давно и успешно развиваем это направление в профессиональном сегменте, а также

штукатурки для внутренних работ и линейка специальных герметиков для работ по дереву.

— В регионах востребована продукция одних ценовых сегментов или есть различия?

— Естественно, различия в зависимости от регионов есть. В Москве чаще берут дорогие продукты, нежели класса «эконом». В провинции, как правило, берут продукцию более низкого ценового класса. Материалы нашей компании представлены во всех сегментах — дешевом, среднем и люкс, поскольку в любом регионе есть заказчики с большим и меньшим достатком. Ассортимент формируется в соответствии с наличием различных групп потребителей. Но даже обеспеченные люди начинают считать свои деньги и не готовы переплачивать.

— Отмечаете ли вы импортзамещение в различных сегментах рынка?

— Импортзамещение, конечно, есть. Например, там, где раньше были материалы брендов Marshall и Alpina, появилась продукция отечественных производителей по более доступным ценам. Кроме этого, некоторые зарубежные компании, ввозившие свою продукцию для продаж в Россию из стран Европы, обратились к нам с запросом о возможности выпуска на нашей площадке своих материалов. Сырье, например, раньше ввозили из Европы, а теперь востребован продукт производства России и Китая. Из Европы, как правило, поставляют то, что пока невозможно заменить.



Андрей Сухоруков,
коммерческий директор
лакокрасочного завода «Олива»

— Есть ли предпосылки к улучшению ситуации на лакокрасочном рынке? Как он будет развиваться, каковы планы вашей компании до конца 2017-го и в 2018 году?

— По моему мнению, многие российские лакокрасочники завершат 2017 год с отрицательными показателями. В лучшем случае, рынок будет стагнировать. В 2018-м не ожидается резкого изменения ситуации. Рынок будет планомерно выходить на докризисный уровень в течение нескольких лет, если, конечно, не произойдут какие-либо серьезные перемены. Компании, работающие на тендерах и подобном рода рынках, за счет государственных заказов могут столкнуться с проблемами возврата денежных средств за поставленную продукцию. Это обусловлено не только внутренней экономической ситуацией, но и внешней. Последняя зависит от экономических и политических реалий. Лакокрасочный завод «Олива» прогнозирует рост в 2017—2018 годах только за счет привлечения новых клиентов путем расширения ассортимента производимой продукции и выхода на новые рынки ее сбыта. Планируем и дальше расширять продуктовый портфель за счет разработок и внедрения инновационных материалов, не имеющих аналогов в России. Могу сказать, что в этом направлении работа активно ведется.

НОВОСТИ

«РОСНЕФТЕФЛОТ» И «MARINE CHEMICAL RESEARCH INSTITUTE» ПРОТЕСТИРУЮТ СУДОВЫЕ ПОКРЫТИЯ АРКТИЧЕСКОГО КЛАССА

«Роснефтефлот» (дочернее предприятие НК «Роснефть») и «Marine Chemical Research Institute» (MCRI), дочерняя компания «ChemChina», подписали соглашение о проведении испытаний в ледовых условиях специальных покрытий арктического класса. По данным пресс-службы НК «Роснефть», договор подписан в продолжение действующих договоренностей по строительству завода полимерных покрытий на Дальнем Востоке между последней и Китайской национальной нефтехимической корпорацией («ChemChina»).

НА СУДОСТРОИТЕЛЬНОМ ЗАВОДЕ «ВЫМПЕЛ» НАЧНУТ ИСПОЛЬЗОВАТЬ ПОКРЫТИЯ «РУССКИХ КРАСОК»

На судостроительном заводе «Вымпел» (Рыбинск, Ярославская область) начнут использовать ЛКМ «Русских красок». Об этом заявил генеральный директор предприятия Олег Белков на выездном совещании, которое проводил временно исполняющий обязанности главы Ярославской области Дмитрий Миронов.

СЛИЯНИЕ «DOW» И «DUPONT» УСПЕШНО ЗАВЕРШЕНО

1 сентября 2017 года компания «DowDuPont» объявила об успешном завершении равноценного слияния компаний «The Dow Chemical Company» («Dow») и «E.I. du Pont de Nemours & Company» («DuPont»), вступившим в силу 31 августа 2017 года. Объединенное юридическое лицо представляет собой

КОММЕНТАРИЙ

МЫ ПОЗИТИВНО ОЦЕНИВАЕМ РЕЗУЛЬТАТЫ ПРОДАЖ В ПРОФЕССИОНАЛЬНОМ СЕГМЕНТЕ



Кари Питкянен,
генеральный директор
«ДАВ-Руссланд»

холдинговую компанию под названием «DowDuPont (TM)», в состав которой входят три подразделения: продукция для сельского хозяйства, наукоемкие материалы и специальные продукты. «Сегодняшний день является знаменательным в многолетней истории двух наших компаний», — сказал исполнительный председатель Совета директоров «DowDuPont» Эндрю Ливерис. — Мы с большим энтузиазмом завершаем этот выход на новый уровень, и будем двигаться дальше — к созданию трех крупных независимых публичных компаний, которые займут ведущие позиции в своих отраслях. Основная ценность слияния — планируемое создание трех отраслевых лидеров, которые будут развивать рынки и наращивать свой

бизнес для всех заинтересованных сторон, опираясь на многолетний опыт и знания двух компаний».

Нынешнее положение на рынке ЛКМ можно оценить как стагнацию. Мы видим, что санкции не оказывают такого сильного влияния на область строительства, как в 2016 году. Также мы отмечаем следующую тенденцию: продажи в среднем ценовом сегменте перераспределяются, действительно растет доля бюджетных материалов, но также и не снижается доля продаж премиальных продуктов. Покупатель решает для себя: либо купить совсем дешевый материал, либо вложить деньги на несколько лет в дорогой продукт.

В 2017 году мы позитивно оцениваем результаты продаж в профессиональном сегменте, чего нельзя сказать о реализации в DIY. Покупательская способность, как и в 2016 году, остается на низком уровне, однако компания «ДАВ-Руссланд» также ориентирована на профессионального

потребителя, где мы, как и раньше, видим потенциал для роста.

У компании DAW инновационный подход в развитии лакокрасочных материалов. Мы разрабатываем и выводим новые инновационные продукты на рынок ЛКМ. В этом году, например, мы усовершенствовали первую в мире экологичную краску Indeko-plus и теперь этот продукт не содержит консервантов, при этом лучшие качества его не изменились. Также наша компания активно развивает такой канал продаж, как CAPAROLCENTER. В нем мы можем продвигать персонализированный маркетинг, сервис для профессиональных потребителей. Кроме того, мы видим потенциал в развитии интернет-продаж как для частного, так и для профессионального покупателя.

состоялось 10 заседание рабочей группы по расширению научно-технических, торгово-экономических и культурных связей между Чувашией и Беларусью, в ходе которого были рассмотрены и пути двустороннего взаимодействия в будущем. По итогам встречи подписано несколько соглашений, одно из которых касается разработки ЛКМ для автомобилей. В частности, специалисты НПП «Спектр» (Новочебоксарск) заключили договор с Минским автомобильным заводом и Минским тракторным заводом о совместной разработке составов лакокрасочных покрытий, применяемых в автомобильной промышленности.

ЧУВАШСКОЕ НПП «СПЕКТР» СОВМЕСТНО С БЕЛОРУССКИМИ ПАРТНЕРАМИ РАЗРАБОТАЕТ АВТОМОБИЛЬНЫЕ ЛКМ

4 сентября члены правительства Чувашии подвели итоги визита делегации региона в Беларусь. Визит представителей органов власти и бизнес-сообществ проходил 28—30 августа 2017 года. Как сообщает пресс-служба министерства экономического развития республики, в рамках программы пребывания делегации

НОВОСТИ | ШИНЫ

ПОТРЕБЛЕНИЕ ШИН В РОССИИ УВЕЛИЧИЛОСЬ

По итогам восьми месяцев 2017 года потребление шин в России выросло относительно 2016-го. Объемы продаж всех групп покрышек увеличились.

Отечественные производители нарастили экспорт сельхозшин незначительно, а легковых, легкогрузовых, промышленных и грузовых шин, наоборот, сократили.

Основные показатели российского рынка шин

Показатели млн штук	8 месяцев 2017	8 месяцев 2016	8 мес 2017/ 8 мес 2016	2016/ 2015
Производство	34,71	32,54	107%	109%
Экспорт	11,79	12,05	98%	124%
Импорт	14,34	11,53	124%	94%
Емкость рынка	37,27	32,02	116%	99%
Доля экспорта в производстве	34%	37%		
Доля импорта в потреблении	38%	36%		

* — без учета Беларуси, Казахстана, Армении и Грузии

В «НОКИАН ТАЙЕРС» НАРАСТИЛИ ЗАКУПКИ МАЛАЙЗИЙСКОГО КАУЧУКА



a.d-cd.net

В компании «Нокиан Тайерс» в августе 2017-го нарастили закупки натурального каучука по сравнению с июлем на 72%, и на 11% — с аналогичным периодом 2016 года. С января по август 2017-го поставки этого вида сырья на всеволжский завод выросли относительно аналогичного

периода 2016 года значительно. Максимальные партии каучука по-прежнему отгружались из Малайзии и Индонезии (46% и 44%, соответственно, совокупного объема закупок НК). Поставки сырья из первой страны выросли на 31%, а из второй, наоборот, сократились на 8%.

ОБЪЕМЫ ПОСТАВОК НАТУРАЛЬНОГО КАУЧУКА НА ЯШЗ УВЕЛИЧИЛИСЬ



www.cordiant.ru

В июле 2017-го на ЯШЗ был поставлен максимальный с начала года объем натурального каучука. В I полугодии среднее потребление НК в месяц составило 1,7 тыс. тонн. А в июле было импортировано 2,1 тыс. тонн сырья, что соответствует показателю аналогичного периода 2016 года. По итогам семи месяцев 2017-го закупки НК выросли

относительно соответствующего промежутка времени 2016-го благодаря увеличению загрузки мощностей по производству грузовых ЦМК-шин. Сырье приобретали преимущественно у индонезийских поставщиков (98% суммарного объема потребления НК). Отгрузки на ЯШЗ каучука, ввезенного из Индонезии, выросли на 18%, а из Вьетнама — на 39%.

С ЯНВАРЯ ПО АВГУСТ 2017-ГО ОБЪЕМЫ ИМПОРТА СК НА ЗАВОДЫ «ПИРЕЛЛИ ТАЙР РУССИЯ» УВЕЛИЧИЛИСЬ НА 36%

В августе 2017 года объемы поставок импортного синтетического каучука на заводы «Пирелли Тайр Руссия» выросли относительно сопоставимого периода 2016-го на 18%. В этом месяце сырье отгружали только компании «Arlanxeo» и «Trinseo». По итогам восьми месяцев 2017-го эти производители — основные поставщики импортного СК на КШЗ и ВШЗ. Закупки у первого нарастили по сравнению с аналогичным временным отрезком 2016 года на 46%, у второго — на 39%.



Pirelli-i.piccy.info

ПОСТАВКИ КАУЧУКА ПРОИЗВОДСТВА «ARLANXEO» НА ЗАВОД «МИШЛЕН» СОКРАТИЛИСЬ



media.michelin.ru

В августе 2017-го компания «Мишлен» закупила максимальный с начала года объем синтетического каучука

зарубежного производства. С января по июль среднемесячный объем потребления импортного СК на давыдовском предприятии составил 163 тонны. А в августе была импортирована 251 тонна синтетического каучука. Это в 2,7 раза больше, чем в аналогичный промежуток времени 2016 года. По итогам восьми месяцев 2017-го выросли поставки на завод «Мишлен» продукции компаний «Synthos» (в 3,5 раза), «Simorep & Cie» (+74%), ASRC (в 2,4 раза). Закупки каучука производства «Arlanxeo», наоборот, сократили на 30%.

ПОТРЕБЛЕНИЕ НК НА ОМСКИХ ПРЕДПРИЯТИЯХ «КОРДИАНТ» СОКРАТИЛОСЬ

По данным агентства «Хим-Курьер», в августе 2017 года на предприятия компании «Кордиант» в Омске было поставлено натурального каучука на 37% больше, чем в июле. Однако это на 14% меньше объема, закупленного в сопоставимый период 2016-го. По итогам восьми месяцев 2017 года объемы потребления НК на омских производственных площадках «Кордиант» не достигли показателей аналогичного промежутка времени 2016-го. Сырье приобретали преимущественно у вьетнамских поставщиков



orgenc.ru

(94% совокупного объема поставок). Отгрузки сократили все поставщики, кроме «Loc Ninh Rubber Company», объемы закупок продукции которой нарастили в два раза.

СОСТОЯЛОСЬ ТОРЖЕСТВЕННОЕ ОТКРЫТИЕ ЗАВОДА КОМПАНИИ «BRIDGESTONE» В УЛЬЯНОВСКОЙ ОБЛАСТИ



uibusiness.ru

В промышленной зоне «Заволжье» 25 мая 2017 года состоялась церемония открытия завода «Бриджстоун Тайер

Мануфэкчуринг СНГ». Напомним: ежегодная мощность предприятия — 4 млн штук. На заводе будут выпускать зимние и летние шины брендов Bridgestone и Firestone для легковых автомобилей. Как сообщили в пресс-службе компании БМСНГ, коммерческое производство шин было начато во второй декаде декабря 2016-го. По данным «Хим-Курьера», с января по август 2017-го было выпущено 167,6 тыс. покрышек. По итогам восьми месяцев этого года в РФ было ввезено 754,5 тыс. легковых шин производства «Bridgestone».

НА ЗАВОД БМСНГ ПОСТАВЛЕНА ПАРТИЯ КАУЧУКА ПРОИЗВОДСТВА «FIRESTONE POLYMERS»

В июле 2017 года объемы отгрузки синтетического каучука зарубежного производства на завод «Бриджстоун Тайер Мануфэкчуринг СНГ» увеличились по сравнению с июнем на 75%. На предприятии была поставлена первая партия продукции компании «Firestone Polymers». По итогам семи месяцев 2017-го потребление импортного СК на заводе достигло 600 тонн. Сырье приобретали преимущественно у компании «Synthos»

(88% совокупного объема закупок). Отгрузки продукции этого производителя на ульяновское предприятие выросли относительно семи месяцев 2016-го в 5,6 раза. Кроме того, объемы поставок каучука производства «ExxonMobil Chemical» увеличились в три раза. Ожидается, что в ближайшее время потребление СК на заводе БМСНГ будет расти высокими темпами благодаря увеличению загрузки производственных мощностей предприятия.

Организатор
Host Company

**ХИМ
КУРЬЕР**
www.chem-courier.ru

II Международная конференция Шинный бизнес в России: тенденции, прогнозы, цены

15 ноября 2017 года, Москва, Россия, АЗИМУТ Москва Олимпик

II International Conference Tyre Business in Russia: Trends, Forecasts, Prices

15 November, AZIMUT Moscow Olympic Hotel, Moscow, Russia



+7 499 346 03 42

conf@chem-courier.ru
www.rutyres.com

Узнайте мнения ключевых экспертов
The news from key players and experts

Медиапартнеры
Media Partners



КОММЕНТАРИЙ | БОРУДОВАНИЕ

САНКЦИИ? НЕТ, НЕ СЛЫШАЛИ

ГК «Фармконтракт» стала уже постоянным спонсором ключевого события в конгрессно-выставочной индустрии химической промышленности и науки. Пожалуй, сложно представить, что холдинг, имеющий прямое отношение к химической промышленности, когда-нибудь откажется от активного участия в выставке «Химия». Причем мы стараемся не только показать новинки технологического оборудования для химического синтеза, но и дополнить деловую программу мероприятия, в рамках которого представлены все направления химической отрасли. Вот уже второй год подряд мы успешно проводим тематический семинар, который собирает специалистов в области органической и неорганической химии, нефтехимического синтеза, агрохимии, и синтеза полимеров. Возможность организовать подобного рода мероприятия в рамках одной из самых больших выставочных экспозиций в области химии – это большой плюс не только для компаний-участниц, но и организаторов. Ведь всех участников рынка интересует не только официальная позиция и разъяснения от экспертов профильных органов власти в отношении быстро меняющегося законодательства, но и сугубо практические аспекты производственного процесса, такие как минимизация влияния человеческого фактора на процесс за счет использования современных средств КИПиА, получение и выделение в чистом виде высококачественных АФИ при получении лекарственных средств, соблюдение норм

безопасности и охраны труда при работе со взрывоопасными или токсичными продуктами и многое другое. Ответы на лишь небольшой перечень вопросов, которые я обозначил, нам каждый год подсказывают поставщики, выводя на рынок новые продукты, а также заказчики, уже реализовавшие с нашей помощью свои идеи и готовые поделиться этим бесценным опытом.

В этом году среди новинок в области химического оборудования, с которым многие отечественные заводы не просто успели познакомиться в рамках выставочных экспозиций, но и успешно применяют их на своем производстве и в лаборатории, можно отметить бюджетные версии автоматизированных реакторов для R&D процессов SYSTAGEPAT, водяные бани широкого спектра применения JulaboPURA в модельном ряду от 5 до 30 л. Также для российских опытно-промышленных заводов и небольших производств с этого года стал доступен обновленный модельный ряд систем температурного контроля JulaboPRESTO с глубоким высокочастотным охлаждением и повышенной мощностью нагрева: W50 и W50t, покрывающие диапазон температур от -50 °C до +250 °C. Данные системы позволяют решать задачи температурного контроля в реакторах, пилотных установках, испытательных стендах и теплообменных устройствах во всем указанном диапазоне температур. Нельзя обойти стороной и новые промышленные системы обогрева

и охлаждения I-tempPlus от ICSCoolEnergy мощностью до 600 кВт и способные работать при температурах до +350 °C, позволяющие обогревать несколько независимых контуров и имеющих конкурентоспособную стоимость.

Конечно же, новый год знаменателен не только новинками в области усовершенствованных моделей оборудования, но и активизацией работы на российском рынке известных производителей. Например, наш партнер Rousselet Robotelrad представит вниманию химиков высокоэффективную лабораторную центрифугу RA 20 Vx для удаления твердых частиц из растворов или гидроэкстракции влажных продуктов.

Швейцарский производитель лабораторного оборудования, не нуждающийся в представлении, BUCHI Labortechnik AG в этом году удивляет как зарубежный, так и отечественный рынок практически ежеквартальными новинками. Еще накануне Нового года компания представила новую модификацию промышленного ротационного испарителя R-220 Pro с усовершенствованным мембранным насосом V-600 и циркуляционный охладитель F-325. Эта система, по сути, стала новым стандартом в упаривании, сочетающим традиционную надежность ротационных испарителей BUCHI (в 1958 году именно эта компания изготовила первый в мире «ротатор») с новейшими технологиями автоматизации



Сергей Быковский,
президент ГК
«Фармконтракт»

процесса и современной эргономикой. Еще одной новинкой 2017 года от BUCHIAG стало второе поколение распылительных сушилок Nano Spray Dryer B-90 HP, отличающихся повышенной производительностью и позволяющая получать на выходе частицы с размером в диапазоне от 200 нм до 5 мкм с минимальными потерями образца. И конечно же, невозможно не вспомнить о новой лабораторной лиофильной сушилке Lyovaror™ с технологиями Infinite-Technology™ и Infinite-Control™, обеспечивающими превосходный контроль процесса и неограниченную емкость конденсатора благодаря попеременной загрузке его камер при сушке пептидов и белков, аморфных и кристаллических продуктов, химических образцов на микротитровальных планшетах или существенно больших по объему растворах в колбах. Данная модель прекрасно подходит для отработки процессов пищевой отрасли, где крайне важно удалить растворитель без разрушения полезных веществ (белков, минералов, витаминов).

Список новинок можно продолжать и продолжать, но уверен, что куда интереснее его увидеть вживую и убедиться, что пресловутые санкции, которыми нас пугают, в действительности ни коем образом не сказываются на деятельности ГК «Фармконтракт». Потому приглашаю гостей выставки «Химия 2017» к нам на стенд № 81B65.



РОССИЯ, 105066, МОСКВА,
ул. Нижняя Красносельская,
дом 40/12, корпус 20, БЦ «НОВЬ»
Телефон: +7 [495] 649-34-76
Факс: +7 [495] 649-34-77
<http://aolptrans.ru/>
mail@lptrans.ru

ПЕРЕВОЗКА НАСЫПНЫХ ПРОМЫШЛЕННО-СЫРЬЕВЫХ И ХИМИЧЕСКИХ ГРУЗОВ В ВАГОНАХ-ХОППЕРАХ

РОССИЯ, СНГ, страны БАЛТИИ

минеральные удобрения и сырье для их производства, строительные насыпные грузы (песок, цемент, известь, полевой шпат и пр.), глинозем, прочие руды цветных металлов.



ГРУППА КОМПАНИЙ «РТК»

КОМПЛЕКСНЫЕ ЗАВОДЫ И ОБОРУДОВАНИЕ ГОТОВЫЕ К ПРОДАЖЕ

Химия · Нефтехимия · Фармацевтика · Нефть и Газ · Бумага
Агрохимия/Удобрения · Тонкий синтез/ Спец Химия
Газификация · Генерация Энергии · Производство Водорода

International Process Plants предлагает более 150 готовых к продаже заводов. Плюс мы знаем еще о сотнях, которые тоже продаются.

Удобрения (азотная кислота, аммиак, серная кислота, карбамид, аммиачная селитра и фосфорная кислота)

Различные заводы Полимеров (ПЭТ, ПВХ, ВХМ, ВАН)

Нефтеперерабатывающие заводы и основное оборудование для расширения производства

Системы Генерации Энергии

Фармацевтические заводы для пилотных проектов, от килограммов до полномасштабного производства различных фармацевтических препаратов

Производство Этилена

Неиспользованные и подержанные, но в хорошем состоянии, системы дистилляции, испарения, гидрирования, фильтрации, осушения и ферментации

IPP предлагает подержанные заводы и технологическое оборудование для разных видов промышленности. Приобретение подержанного оборудования дает огромную **экономию капитальных вложений** по сравнению с новым оборудованием, а так же позволяет запустить производство значительно раньше.

Мы покупаем закрытые заводы и производственные линии. Планируете избавиться от бездействующих производств? **Позвоните в IPP!**

Если у вас есть проект в стадии планирования или расширения - **IPP хотели бы встретиться с вами.**

IPP ПРИГЛАШАЕТ ВАС ПОСЕТИТЬ НАШ СТЕНД 21B05, ЧТОБЫ ОБСУДИТЬ ВАШИ ТЕКУЩИЕ ПРОЕКТЫ



**INTERNATIONAL
PROCESS PLANTS**

Your Partner for
Complete Plant Solutions

Майкл Джоаким – Директор, Заводской Департамент
+1-609-454-29-40 DenisTimofeev@ippe.com

Michael Joachim – Director, Plants Department
+1-609-586-8004 MichaelJoachim@ippe.com